
2016年3月期 決算説明会

2016年5月25日

株式会社 **クロスキャット**

Cross Computer Application Technology

2016年3月期決算の概要



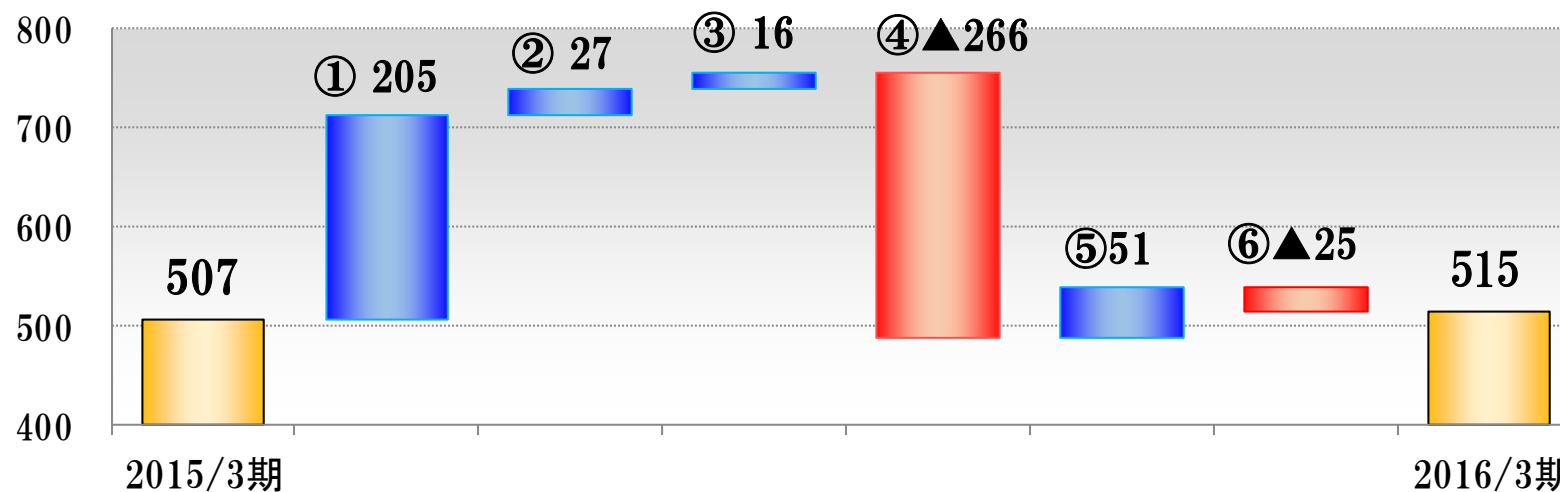
2016年3月期 決算概要

(百万円、%)

	2015年3月期		2016年3月期					
			単体			連結		
	金額	対売上比	金額	対売上比	増減比	金額	対売上比	増減比
売上高	8,174	100.0	8,518	100.0	4.2	9,396	100.0	15.0
売上総利益	1,513	18.5	1,761	20.7	16.4	1,933	20.6	27.7
販売管理費	1,005	12.3	1,271	14.9	26.5	1,417	15.1	41.0
営業利益	507	6.2	489	5.7	▲3.6	515	5.5	1.6
経常利益	533	6.5	512	6.0	▲4.1	537	5.7	0.7
当期純利益	300	3.7	328	3.9	9.3	352	3.8	17.6

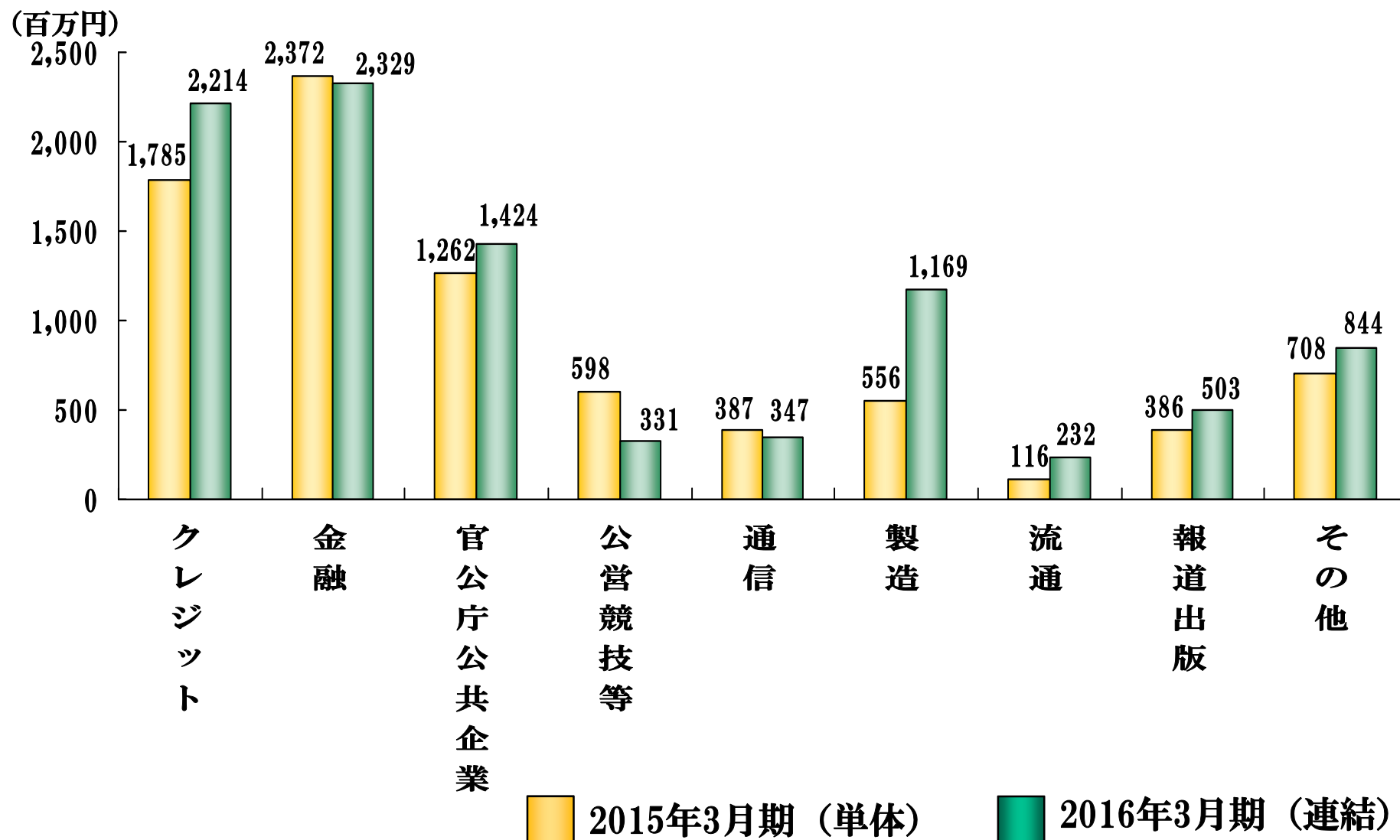
営業利益の増減要因分析（対前年同期比）

(百万円)

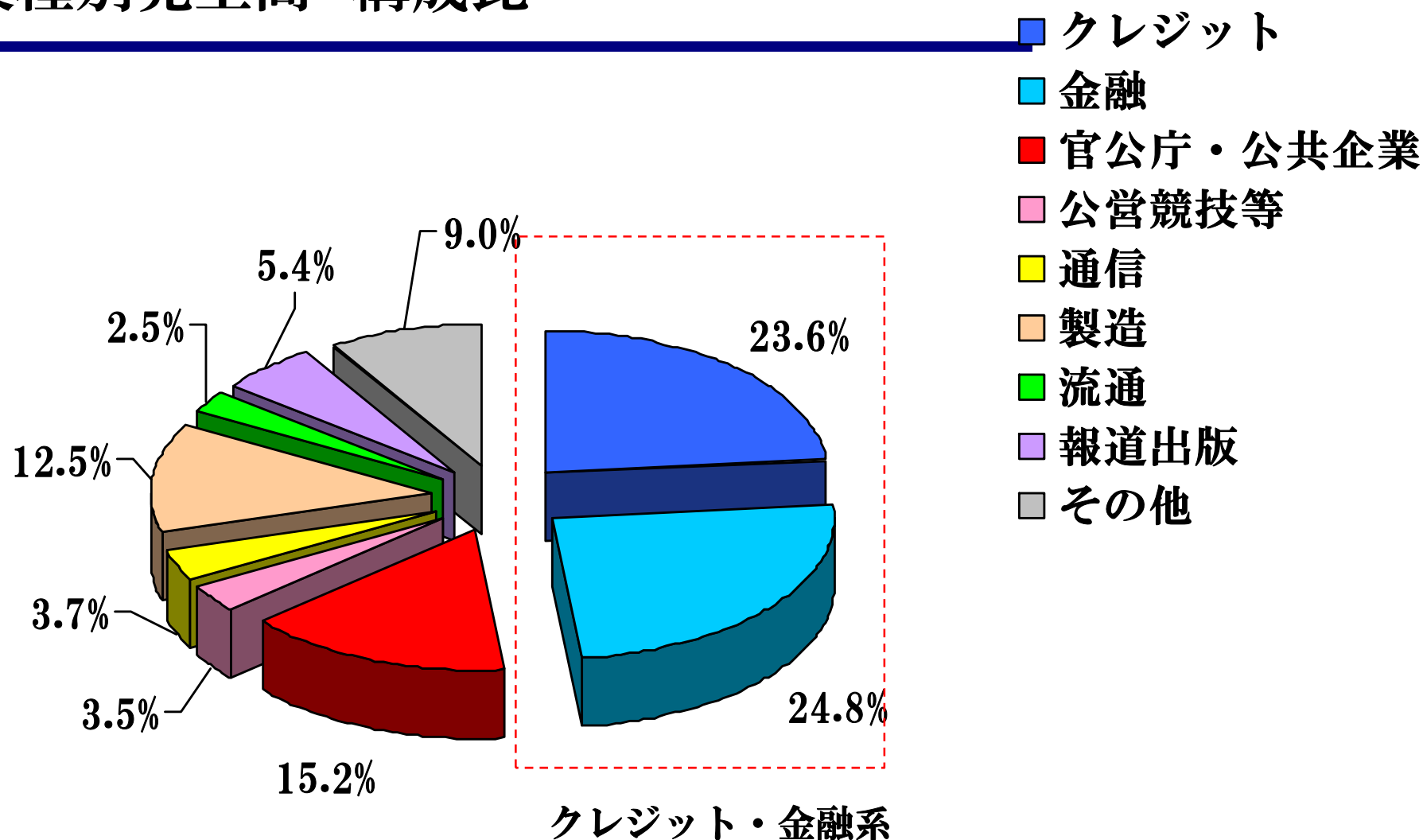


- | | |
|---------------------------|---------|
| ①増収、収支改善による効果 (XCAT) | 205百万円 |
| ②赤字プロジェクト減少による増益 (XCAT) | 27百万円 |
| ③稼働率改善による増益 (XCAT) | 16百万円 |
| ④販管費の増加 (移転費用、その他) (XCAT) | ▲266百万円 |
| ⑤子会社による貢献 (XUIS) | 51百万円 |
| ⑥子会社取得のれん償却費 | ▲25百万円 |

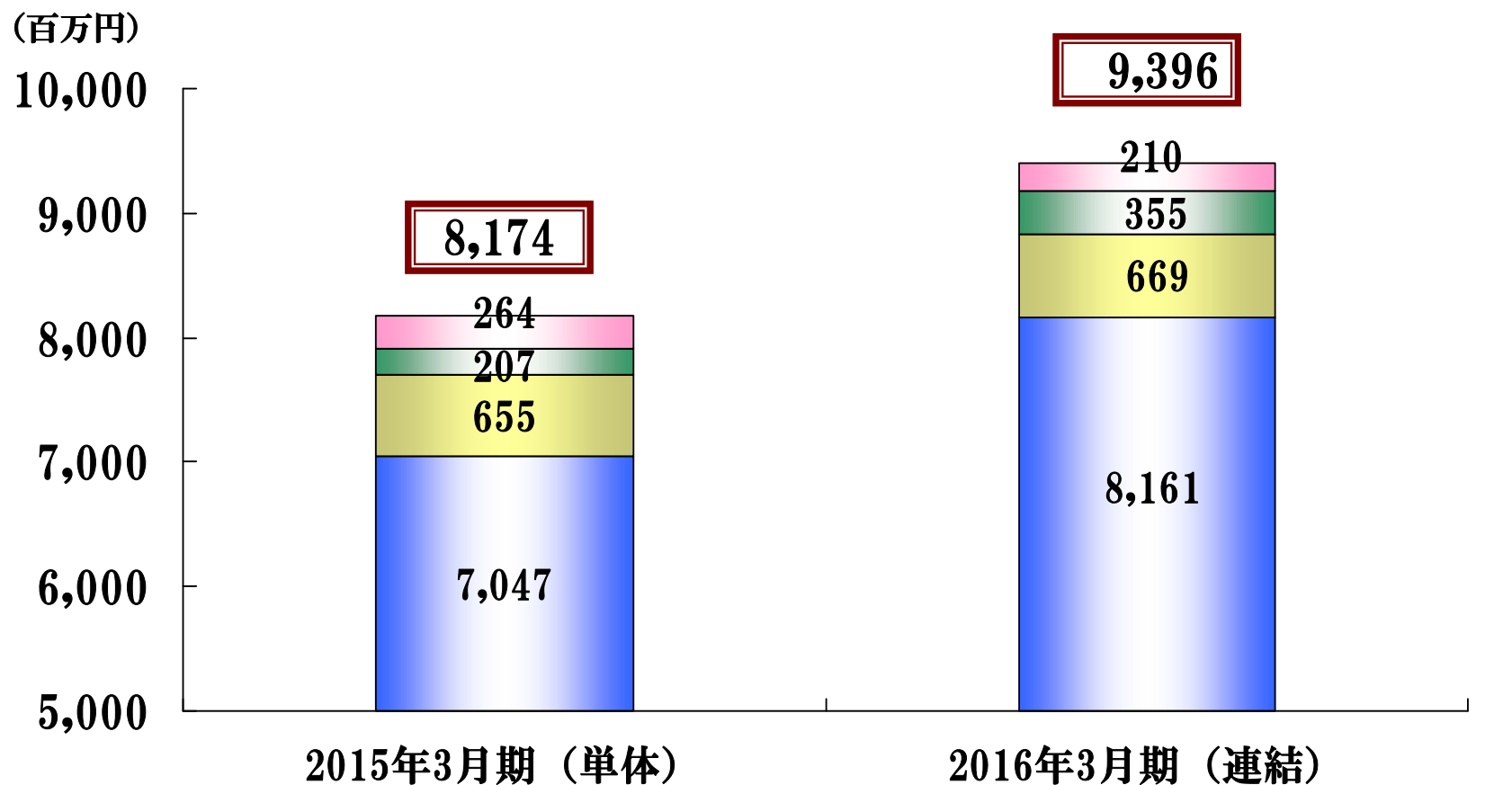
業種別売上高



業種別売上高 構成比

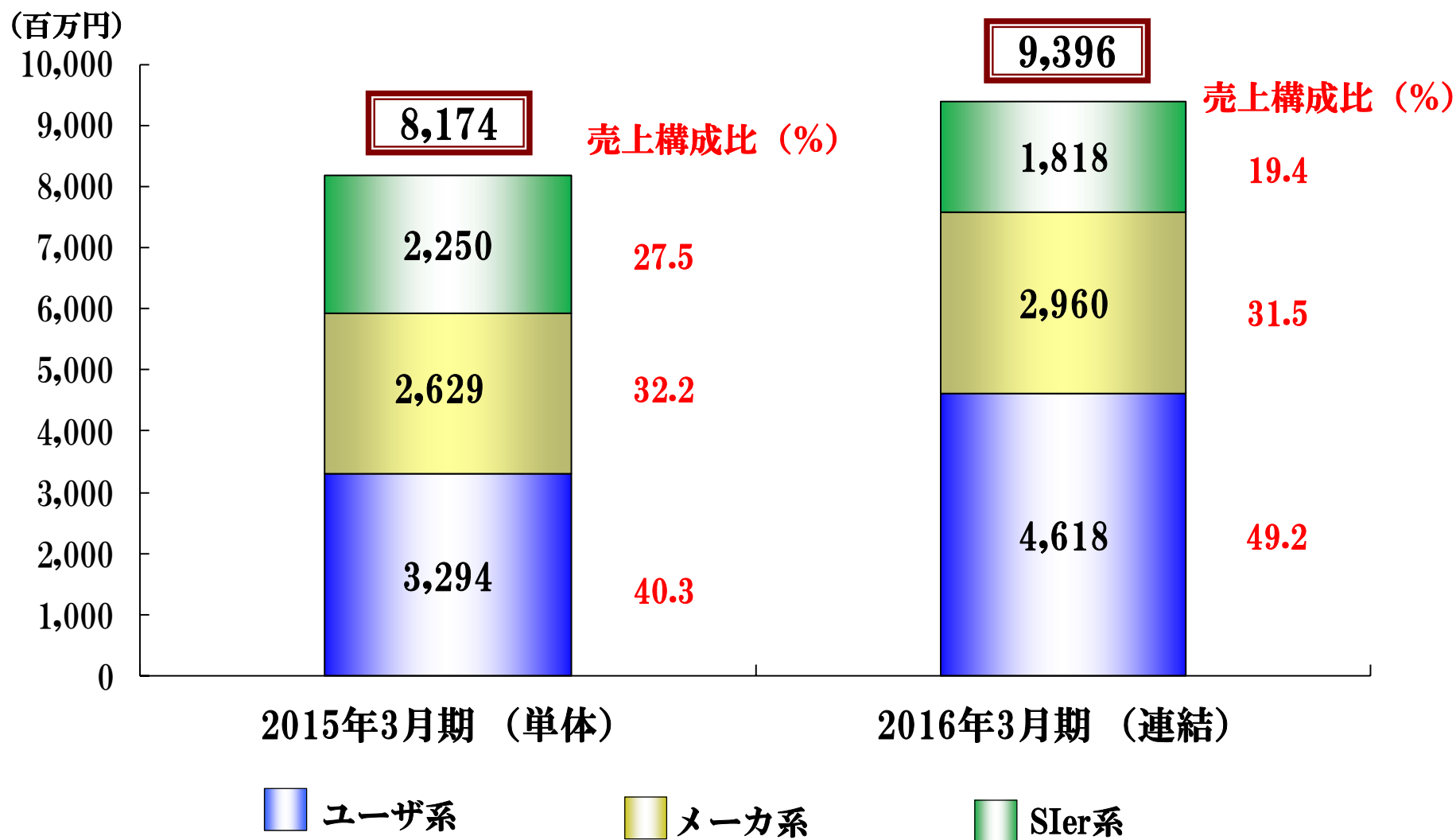


事業別売上高



■ システム開発 ■ BIビジネス ■ その他 ■ スタッフサービス

契約先別売上高



2017年3月期の見通し



2017年3月期 決算予想(単体)

百万円、%

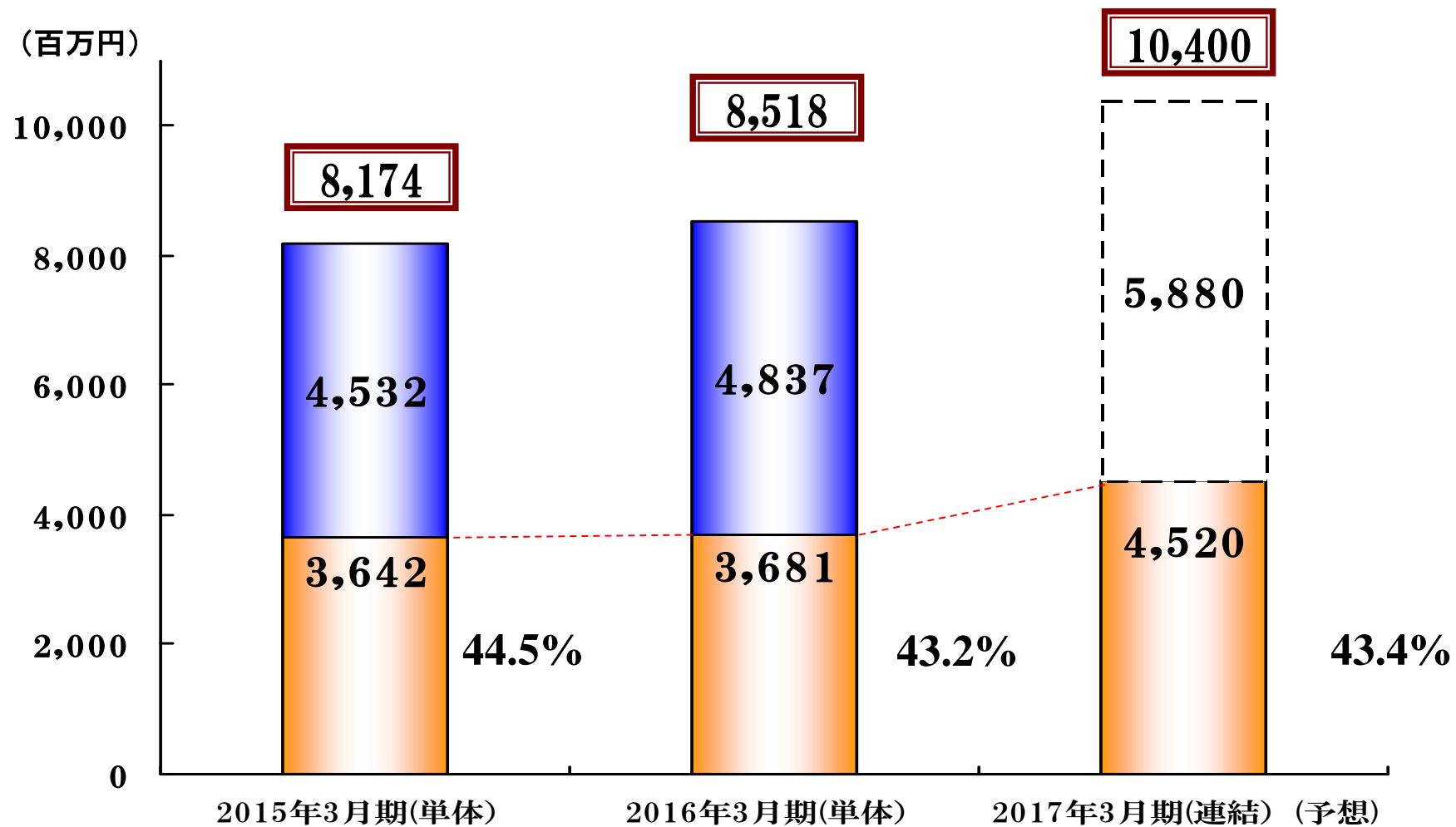
	2016年3月期		2017年3月期 (予想)		
	金額	対売上比	金額	対売上比	増減比
売上高	8,518	100.0	9,300	100.0	9.2
売上総利益	1,761	20.7	1,840	19.8	4.5
販売管理費	1,271	14.9	1,255	13.5	▲1.3
営業利益	489	5.7	585	6.3	19.5
経常利益	512	6.0	585	6.3	14.2
当期純利益	328	3.9	350	3.8	6.7

2017年3月期 決算予想(連結)

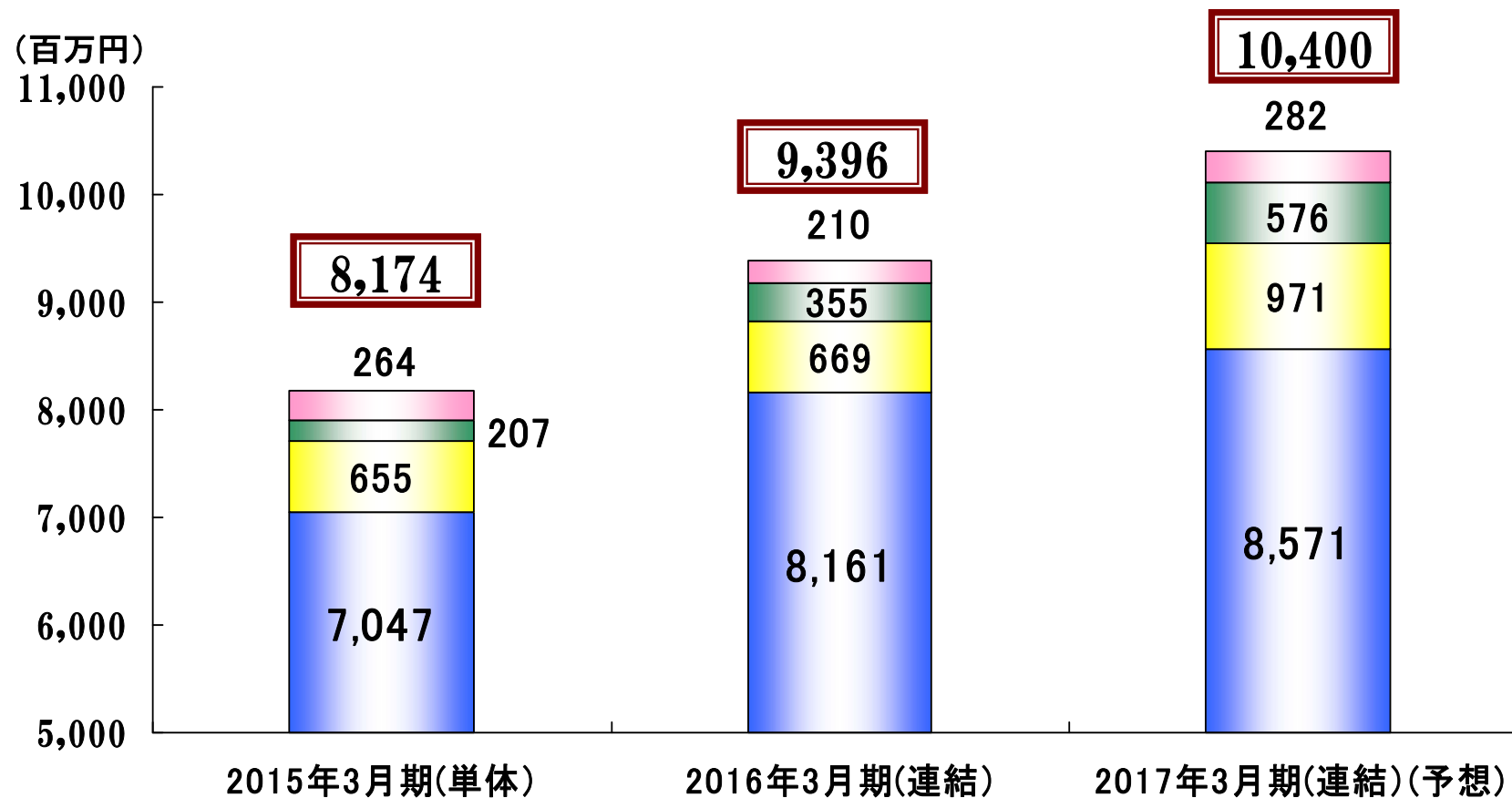
百万円、%

	2016年3月期		2017年3月期 (予想)		
	金額	対売上比	金額	対売上比	増減比
売上高	9,396	100.0	10,400	100.0	10.7
売上総利益	1,933	20.6	2,052	19.7	6.1
販売管理費	1,417	15.1	1,452	14.0	2.4
営業利益	515	5.5	600	5.8	16.3
経常利益	537	5.7	600	5.8	11.6
当期純利益	352	3.8	360	3.5	2.0

受注残 (全事業を対象)

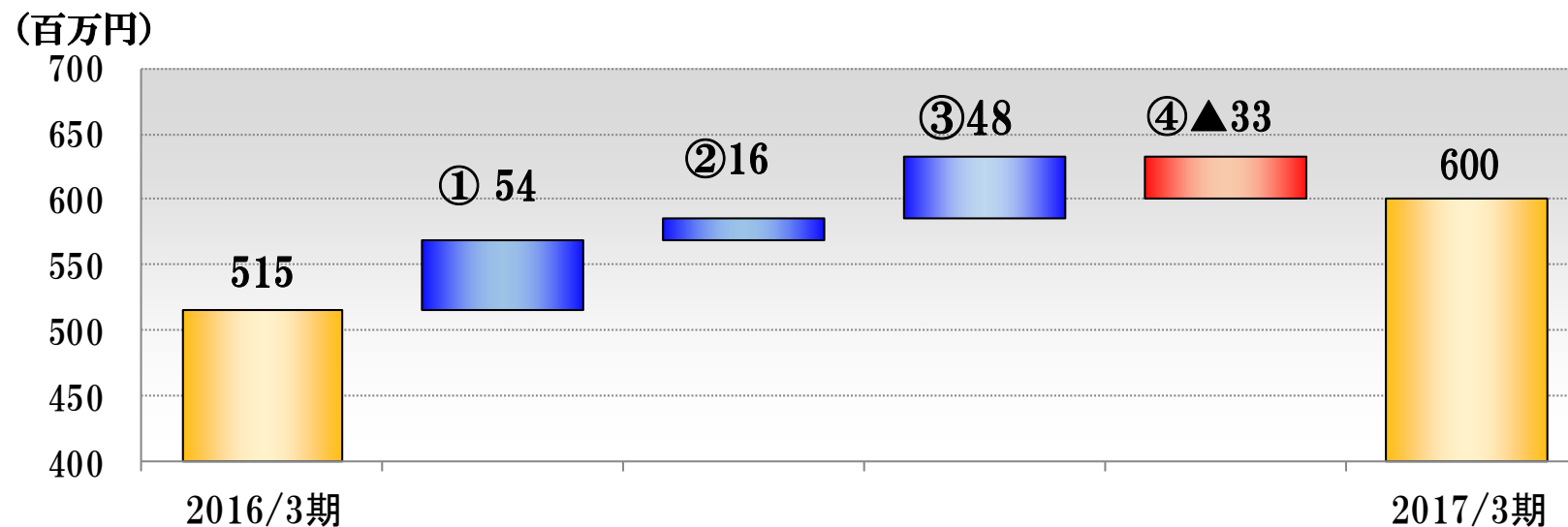


事業別売上高（予想）



■ システム開発 ■ BIビジネス ■ その他 ■ スタッフサービス

営業利益の増減要因分析（対前年同期比）



①売上高増加に伴う増益 (XCAT)	54百万円
②販管費の減少 (XCAT)	16百万円
③子会社による貢献 (XUIS)	48百万円
④子会社取得のれん償却費	▲33百万円

株式会社クロスユーアイエス決算概要

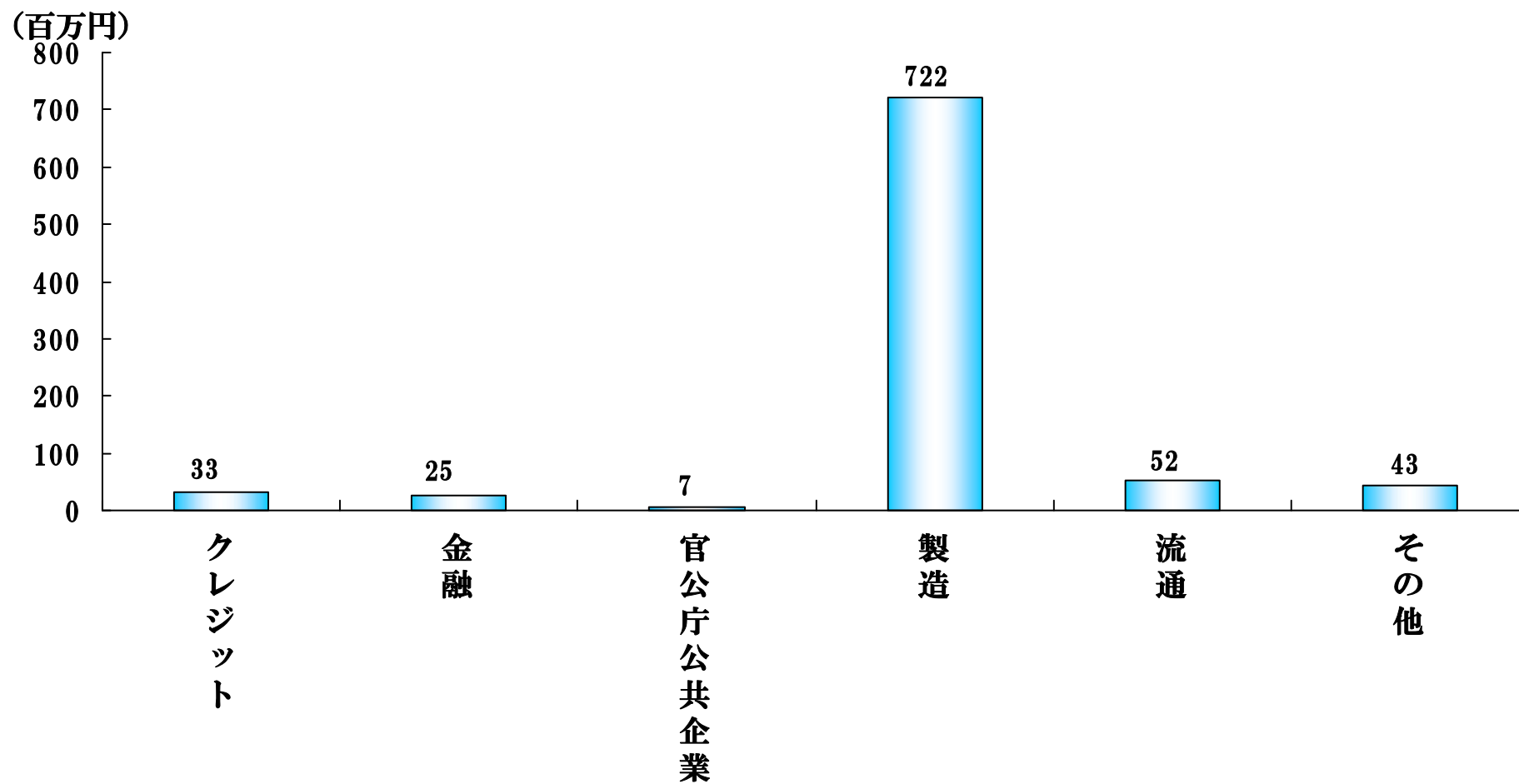


2016年3月期 決算概要(XUIS)

百万円、%

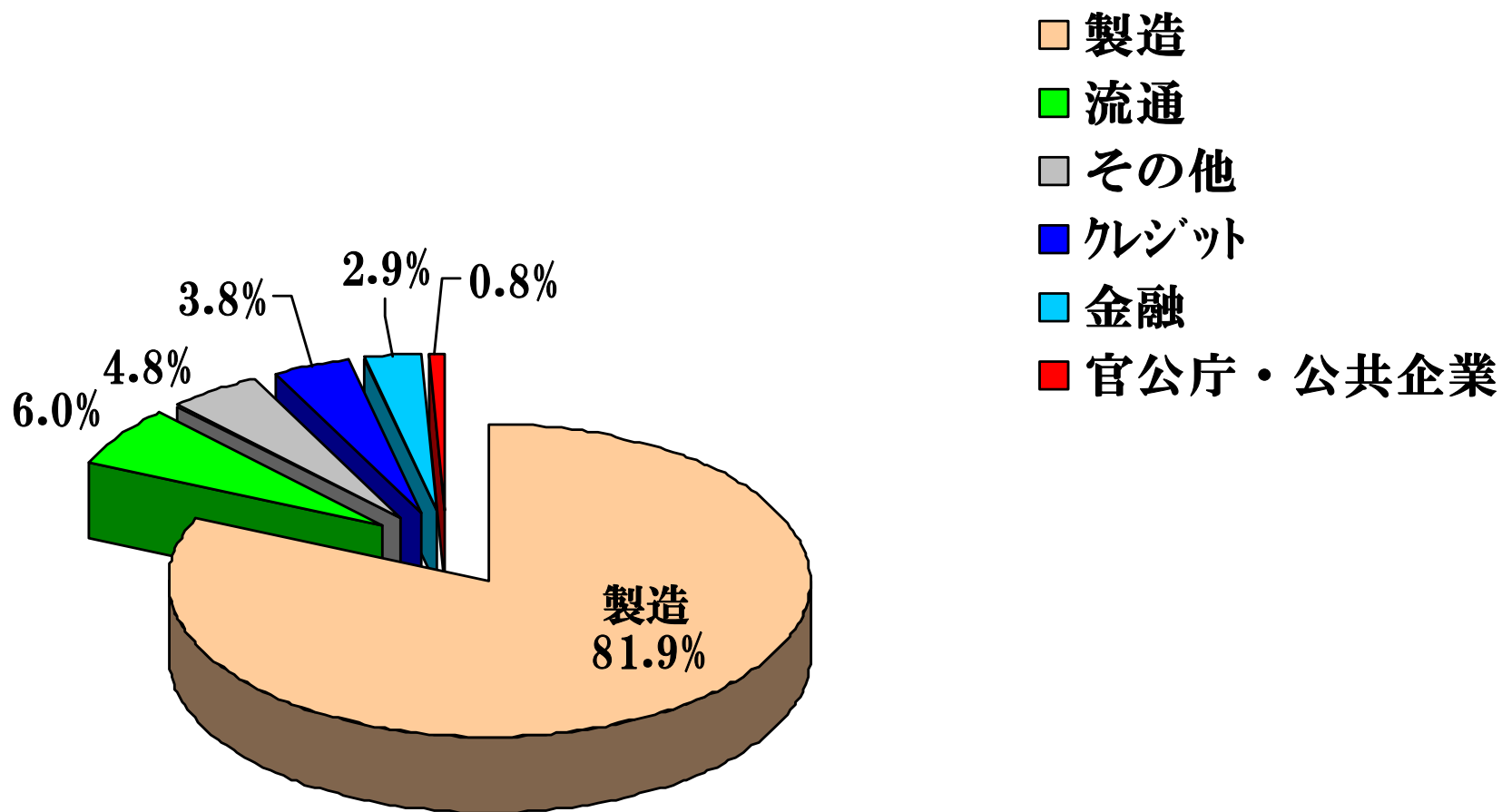
	2016年3月期計画		2016年3月期		
	金額	対売上比	金額	対売上比	増減比
売上高	838	100.0	882	100.0	5.3
売上総利益	116	13.8	175	19.9	50.9
販売管理費	117	14.0	124	14.1	6.0
営業利益	▲1.1	—	51	5.8	—
経常利益	▲1.6	—	51	5.8	—
当期純利益	▲2.1	—	50	5.7	—

業種別売上高(XUIS)

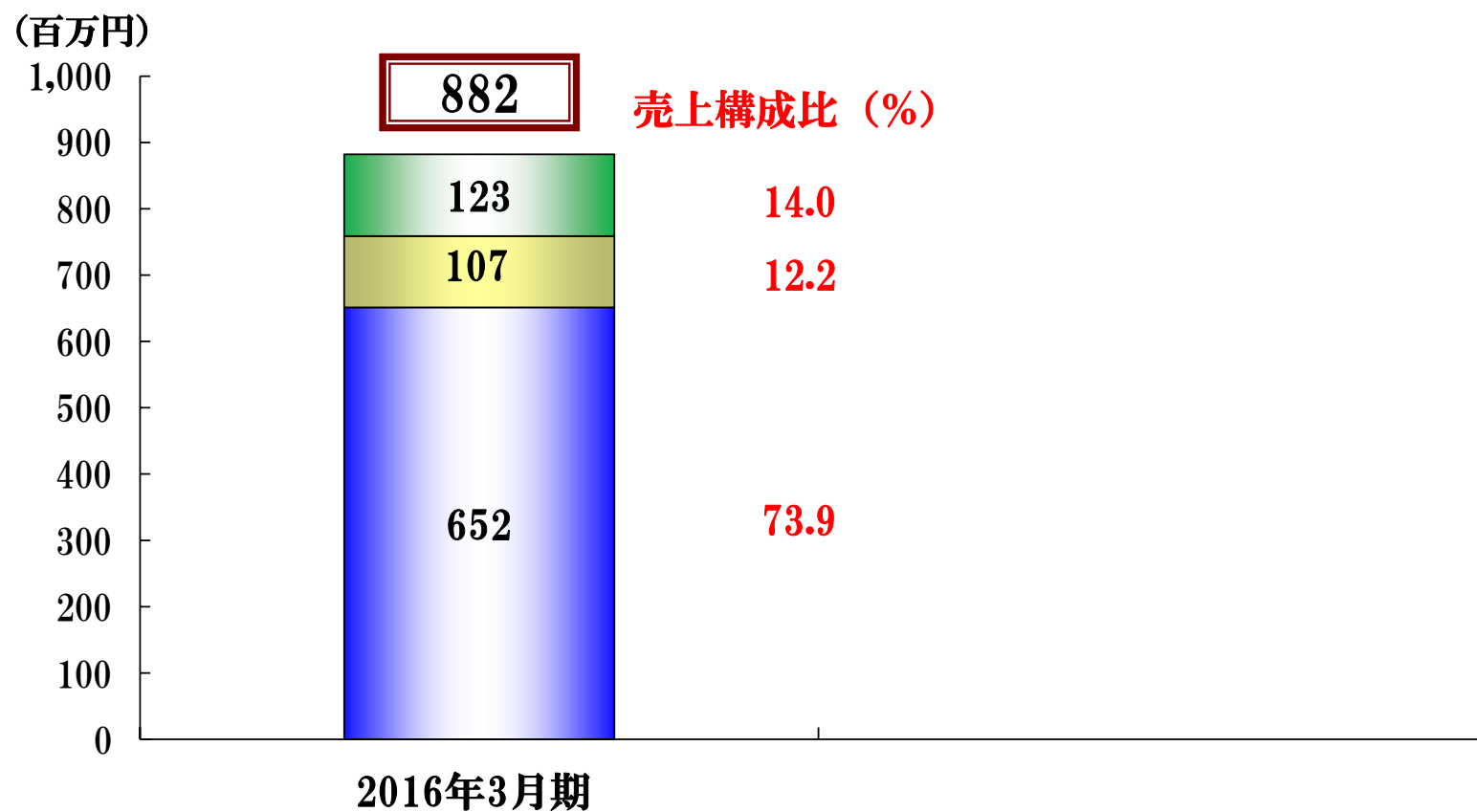


2016年3月期

業種別売上高 構成比(XUIS)



契約先別売上高(XUIS)



ユーザ系

メーカー系

SIer系

クロスキャストとのシナジー

X・UIS

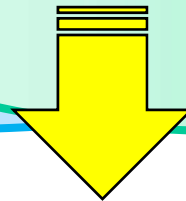
X・KKT

クロスユーアイエス

シナジー

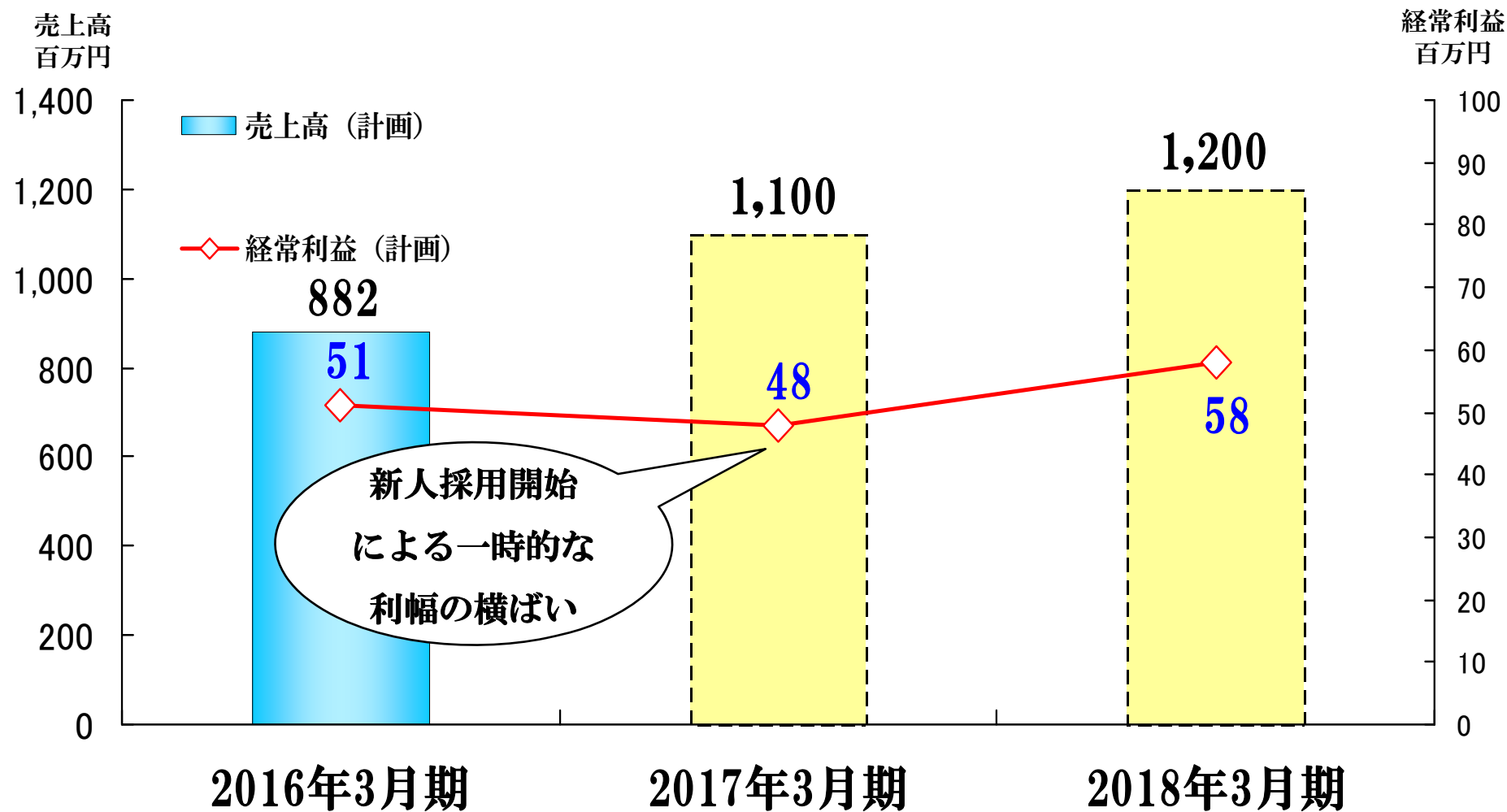
クロスキャスト

- ・ 営業系
- ・ 開発系
- ・ 管理系



更なるシナジーの向上

事業計画(XUIS)



注：2016年3月期は第2四半期からの数値となります。

中期経営計画の取り組み状況

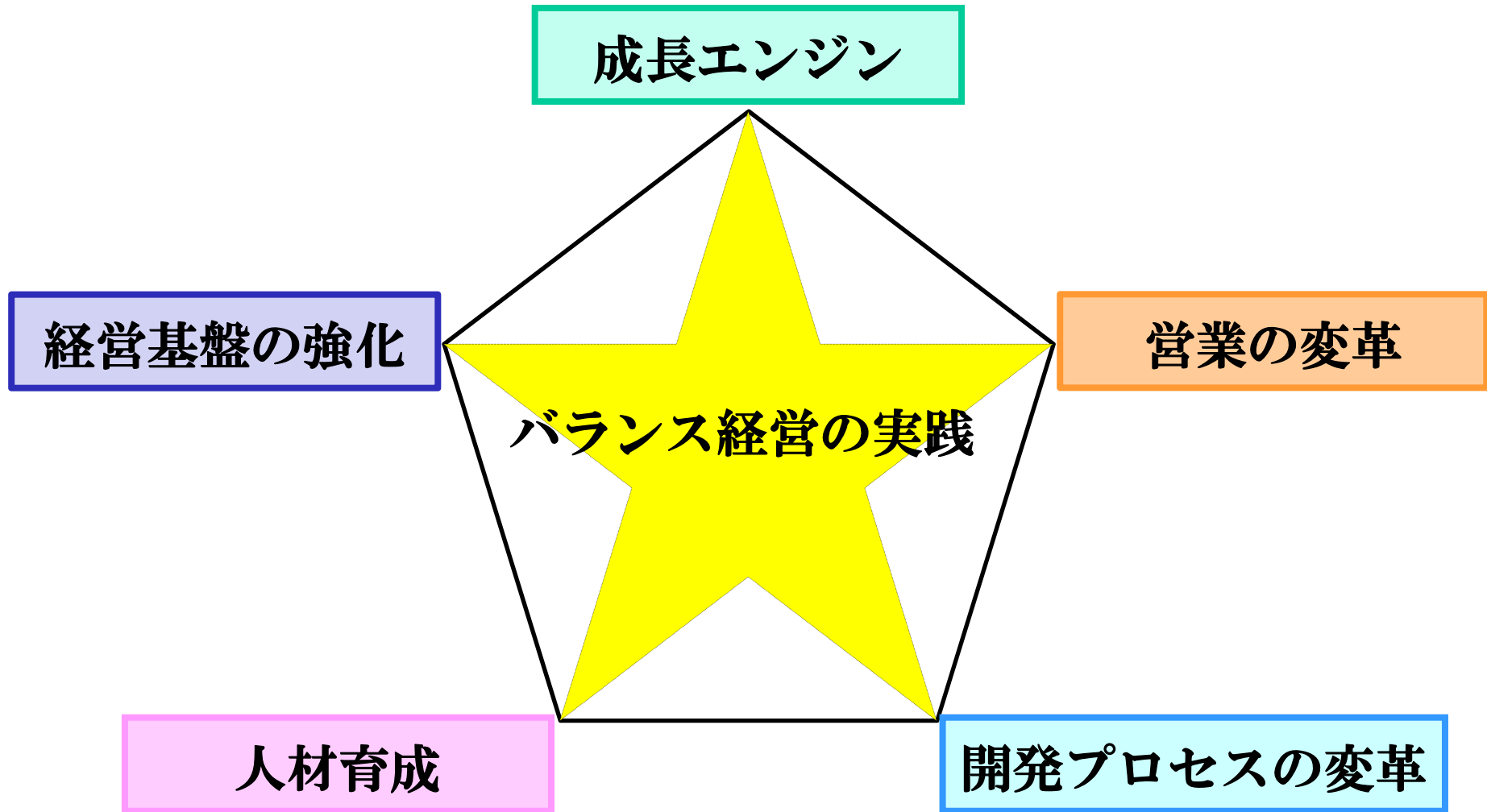


中期経営計画

Innovation Fast 2017

- Nextステージに向けて -

中期経営計画の推進方針



推進状況1(成長エンジン)

2015年度

.....

2016年度

.....

積極投資による新サービス／事業の創出

- ・ CC-Smartシリーズの企画・販売開始

- ・ オリジナルソリューション
CCシリーズ製品の拡販
- ・ 将来のビジネスの柱となる
ビジネスモデルの創出と育成

アライアンス・M&Aの積極推進

- ・ アライアンスによる
BIクラウドサービス
BI/DB高速化サービスの提供開始
- ・ クロスユーアイエス子会社化→協同受注

- ・ 子会社との更なるシナジー向上
- ・ M&A積極推進

推進状況2(営業の変革)

2015年度

.....

2016年度

.....

顧客志向マーケティング強化

- | | |
|--|---|
| <ul style="list-style-type: none">・ 営業と事業部門連携のマーケティング活動・ マーケティング推進部署設置を決定 | <ul style="list-style-type: none">・ ビジネスプランの企画と具現化・ 積極的な販促活動に繋げる |
|--|---|

物言えるパートナーとしての関係構築

- | | |
|---|--|
| <ul style="list-style-type: none">・ 社内会議にて経営、現場、営業で課題共有・ 顧客別アカウントプランに基づき
営業アプローチ | <ul style="list-style-type: none">・ 全社一丸となつての顧客対応・ 顧客特性、個別ニーズに応じた
きめ細かな対応 |
|---|--|

推進状況3(開発プロセスの変革)

2015年度

.....

2016年度

.....

付加価値創造につながるマネジメント&テクニカルスキルの向上

- ・ 技術向上委員会による施策検討
- ・ PMP 資格取得推進
→ 取得対象者向け集合研修実施

- ・ 職能資格基準の見直し改善
- ・ PMP 資格保有者の増員

CMM I レベル 5 達成

- ・ CMM I 定着化教育実施
- ・ CMM I レベル 4 チャレンジ計画立案

- ・ CMM I レベル 4 達成
- ・ CMM I レベル 5 チャレンジ準備

推進状況4(人材育成)

2015年度

.....

2016年度

.....

高度専門人材育成加速

- ・先端分野への若手人材戦略的配置
- ・高度専門資格取得のための社内教育実施

- ・先端技術の社内展開
- ・高度専門資格保有者の増加

ダイバーシティを意識した人材登用と活用

- ・働く女性にとって魅力のある企業作りのための行動計画作成（女活法準拠）
- ・テレワーク実行計画

- ・一定水準の女性採用率維持と女性への重要な役割付与
- ・外国人社員の積極活用

推進状況5(経営基盤の強化)

2015年度

.....

2016年度

.....

新価値指標による利益の追求

- ・ リスクを加味した見積りによる
適正利益の確保
- ・ 作業効率化によるコスト肥大抑制

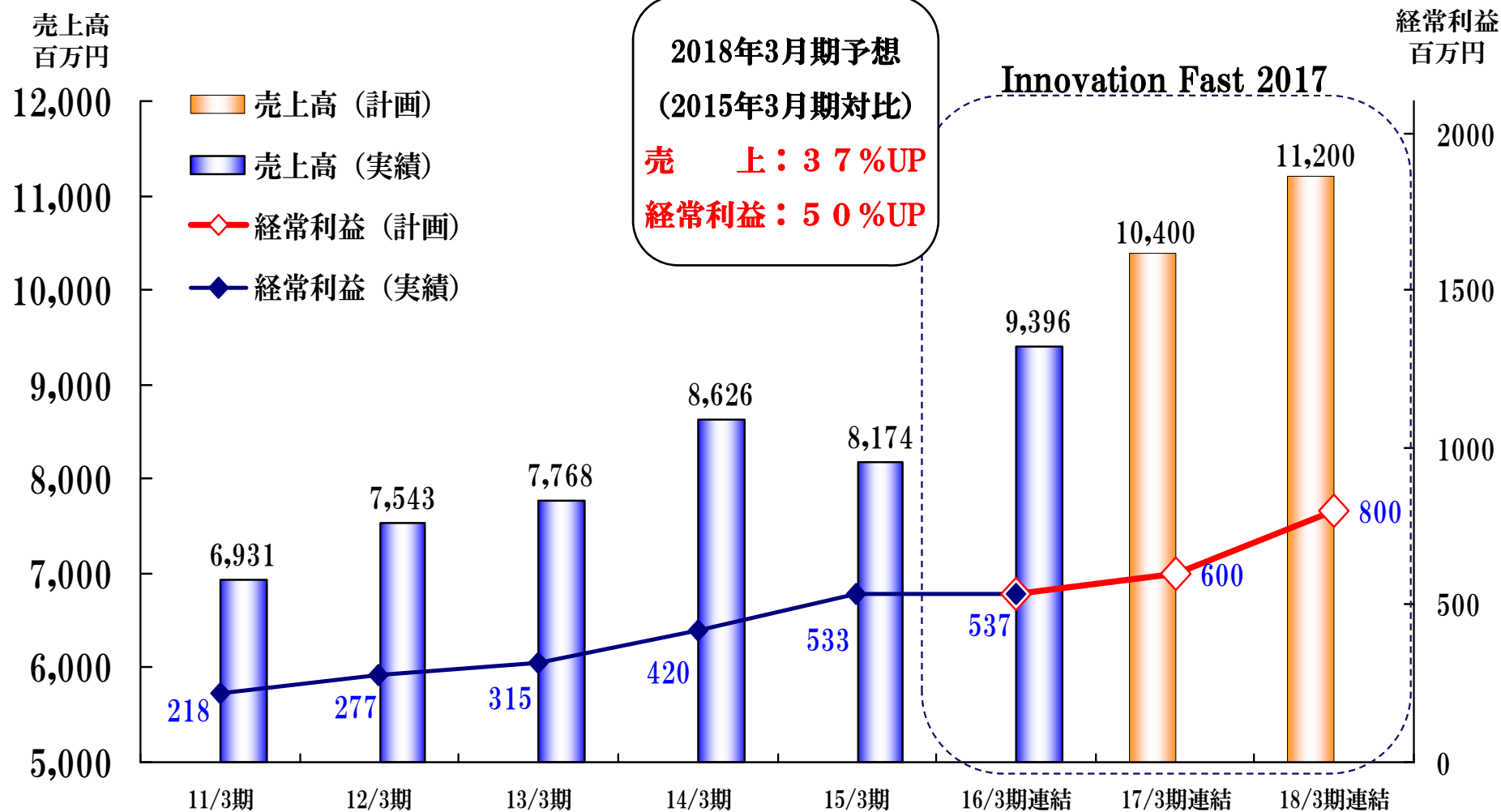
- ・ 見積り精度の安定化
→ 見積りミスによる利益棄損抑止
- ・ BP要員を有効活用した効率的な
要員配置による利益拡大

ブランド価値の更なる向上

- ・ ニュースリリース等情報発信活動強化
- ・ 奨学金返済支援制度の導入決定
- ・ 新社屋移転実行

- ・ 更なる対外認知度向上活動
- ・ 就職応募者数増加に向けた施策
- ・ ワークスタイル変革
→ 意識変革から行動変革へ

新中期経営計画の業績計画



注：16/3期は第2四半期からの連結数値となります。

* 本資料についてのご注意

本資料は、当社の業績および今後の業績見通し、経営戦略に関する情報の提供を目的としたものであり、当社が発行する有価証券の投資勧誘を目的としたものではありません。

本資料に掲載されている将来予想に関する事項は、現時点における情報に基づき当社が判断したものであり、予想に内在する不確定要因や今後の事業運営における状況変化等により変動することがあります。

なお、いかなる目的であれ、本資料を無断で複製または転送等を行わないようお願いいたします。