
2016年3月期 第2四半期 決算説明会

2015年11月26日

株式会社 **クロスキャット**

Cross Computer Application Technology

決算の概要

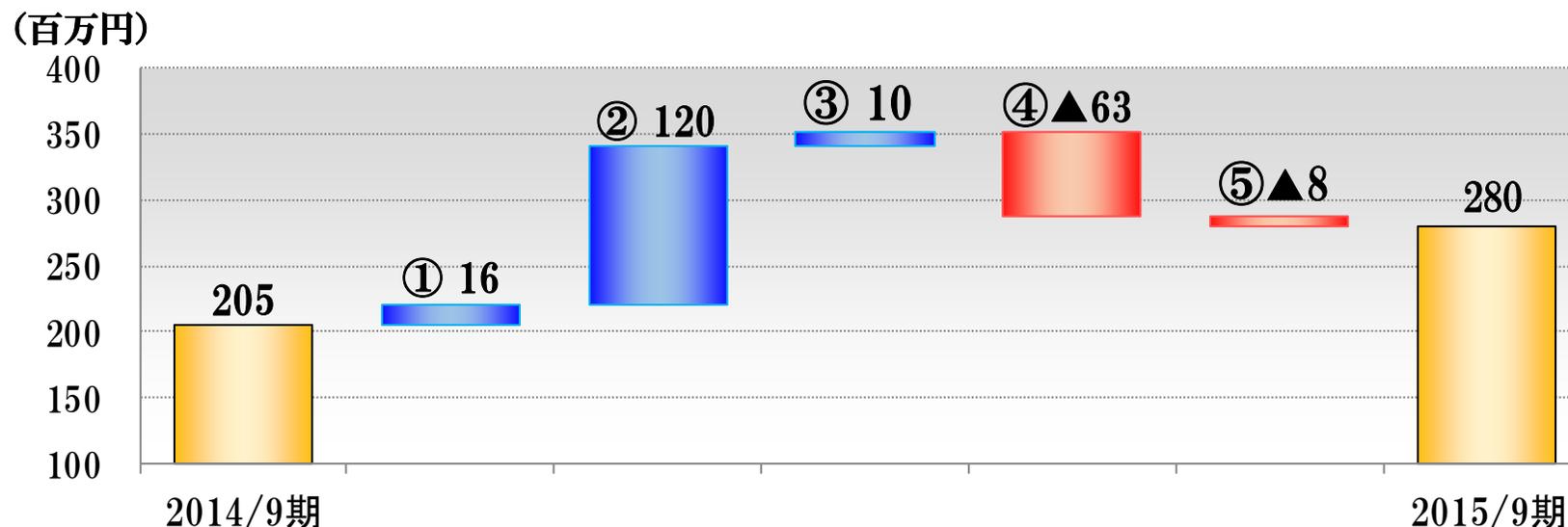


2016年3月期 第2四半期決算の概要

(百万円、%)

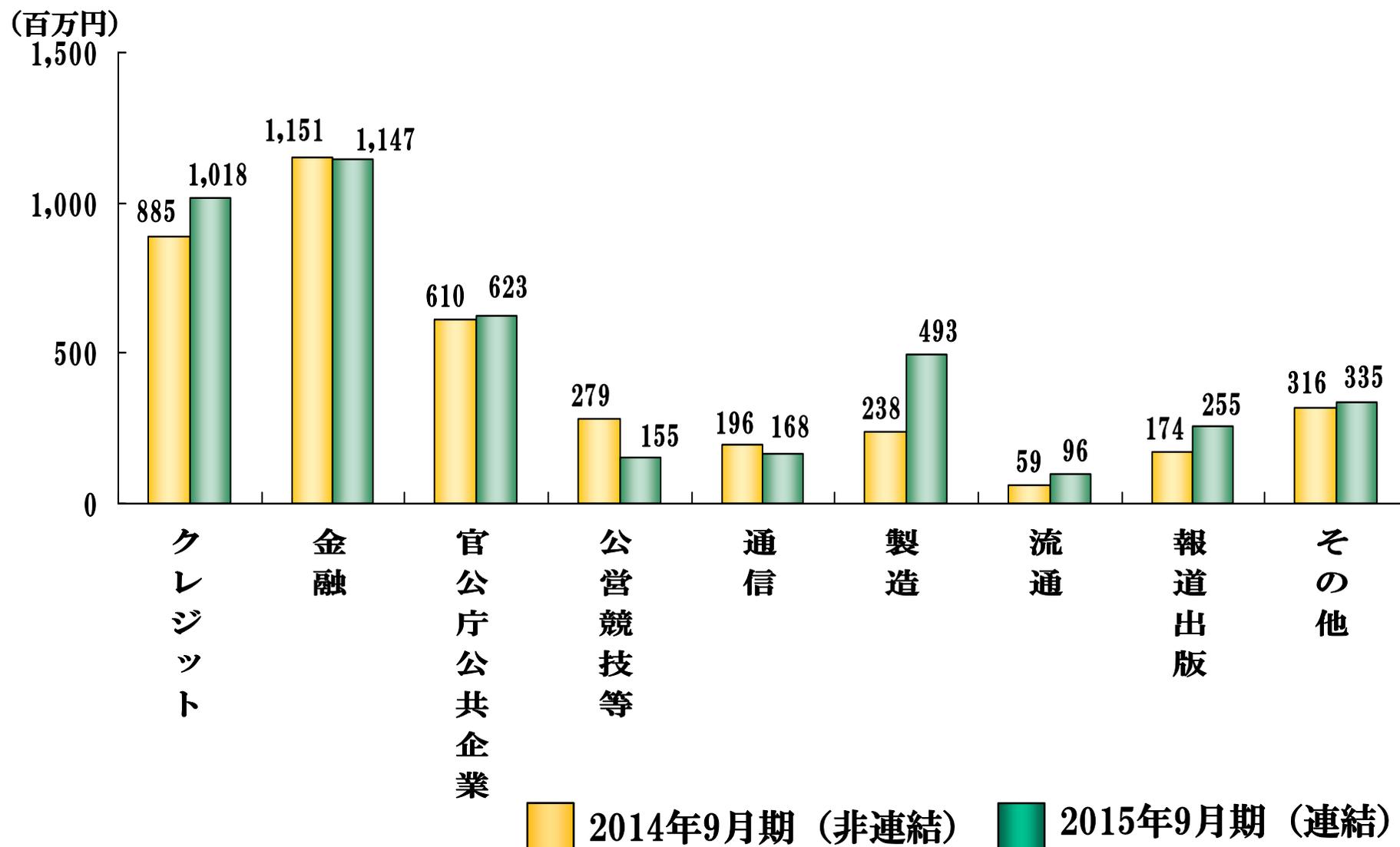
	2014年9月期		2015年9月期					
			個別			連結		
	金額	対売上比	金額	対売上比	増減比	金額	対売上比	増減比
売上高	3,912	100.0	3,996	100.0	2.2	4,293	100.0	9.8
売上総利益	723	18.5	859	21.5	18.8	910	21.2	25.8
販管費	517	13.2	581	14.6	12.3	630	14.7	21.6
営業利益	205	5.3	278	7.0	35.3	280	6.5	36.4
経常利益	224	5.7	291	7.3	29.8	294	6.9	30.8
四半期純利益	140	3.6	214	5.4	52.9	215	5.0	54.0

営業利益の増減要因分析（対前年同期比）

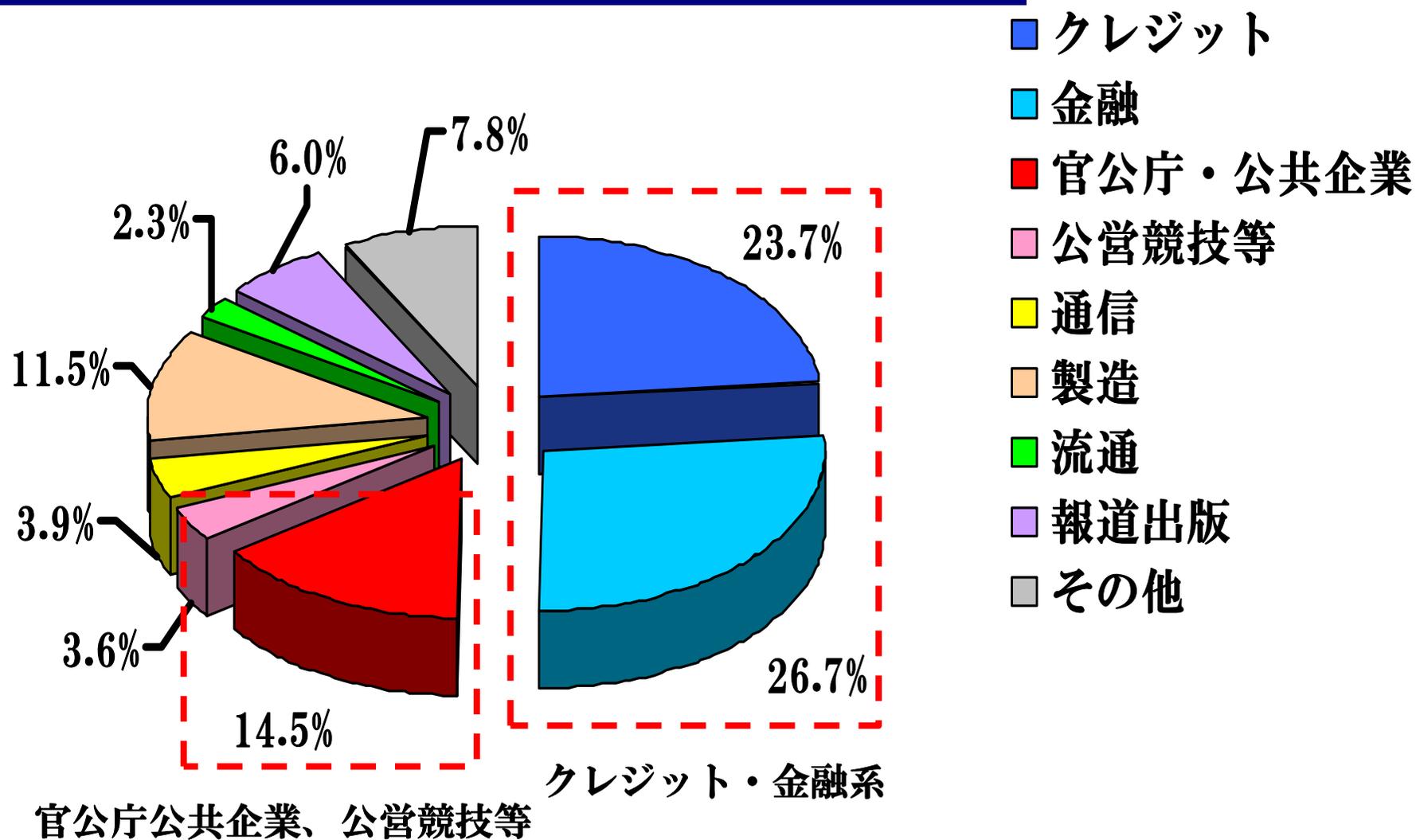


- | | |
|---------------------------------|--------|
| ①売上高増加に伴う増益 (XCAT) | 16百万円 |
| ②プロジェクト予算管理の徹底、PMO等による増益 (XCAT) | 120百万円 |
| ③子会社による貢献 (XUIS) | 10百万円 |
| ④販管費の増加 (引越準備費用、その他) (XCAT) | ▲63百万円 |
| ⑤子会社取得のれん償却費 | ▲8百万円 |

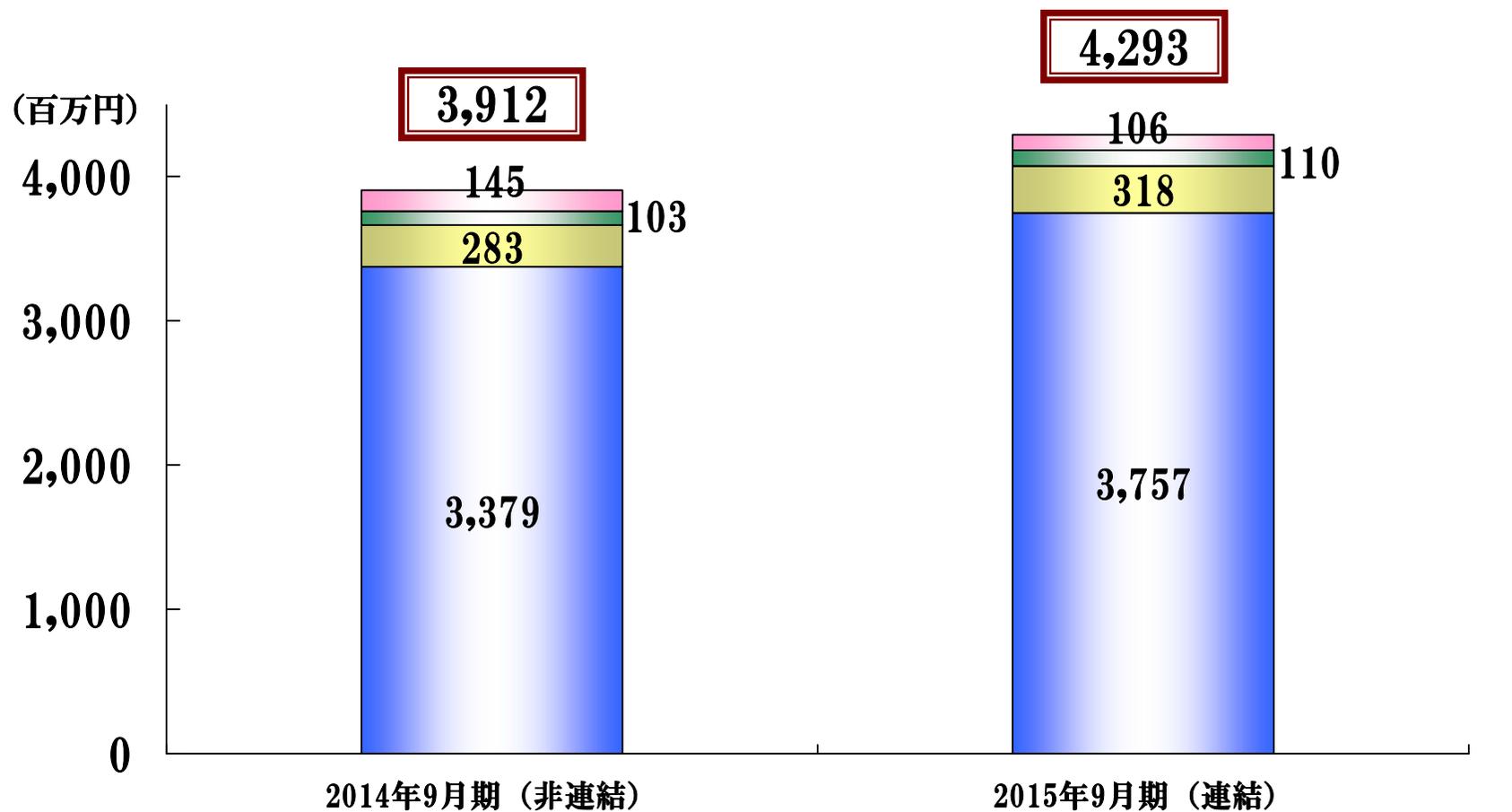
業種別売上高



業種別売上高 構成比

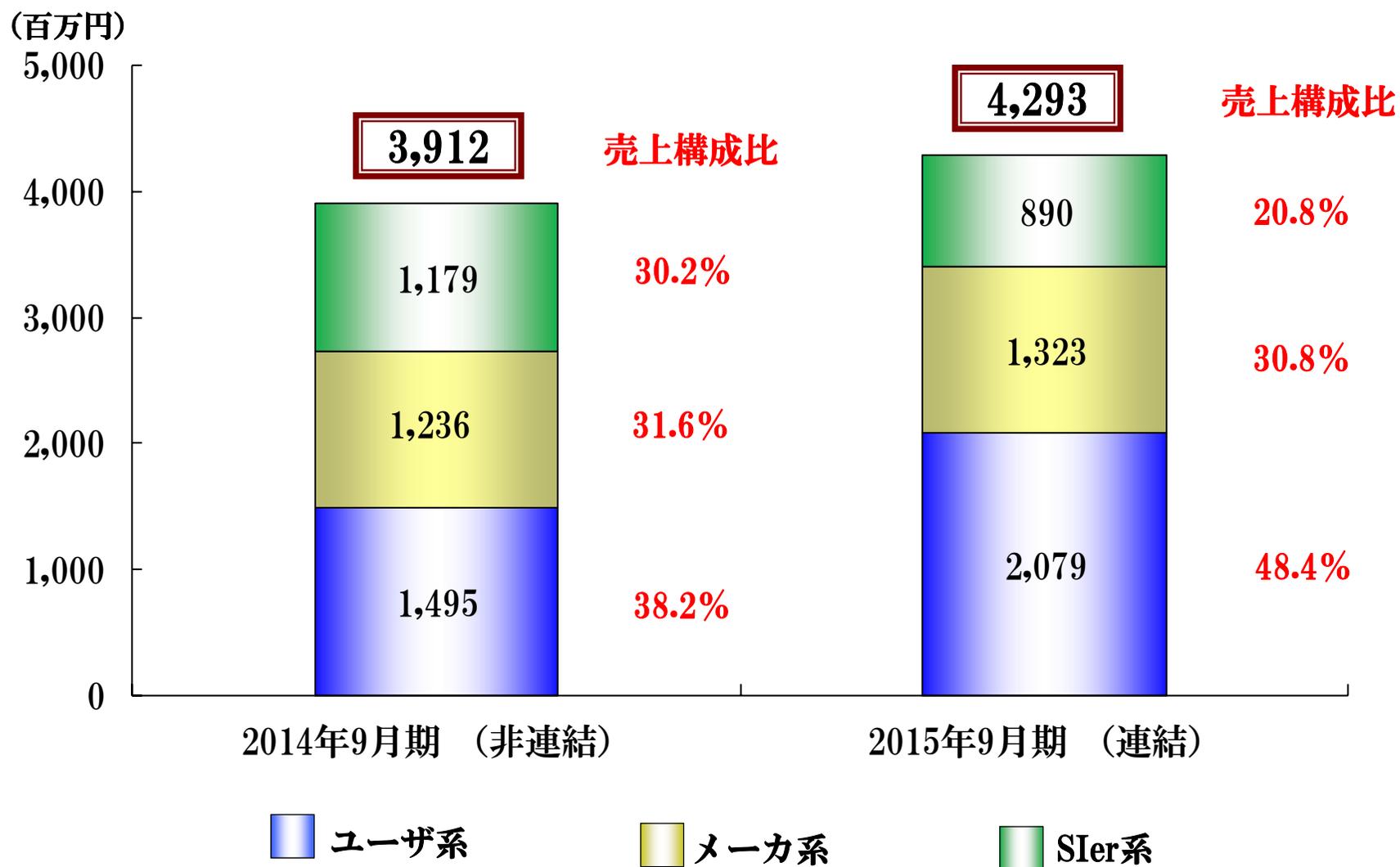


事業別売上高



■ システム開発 ■ BIビジネス ■ その他 ■ スタッフサービス

契約先別売上高

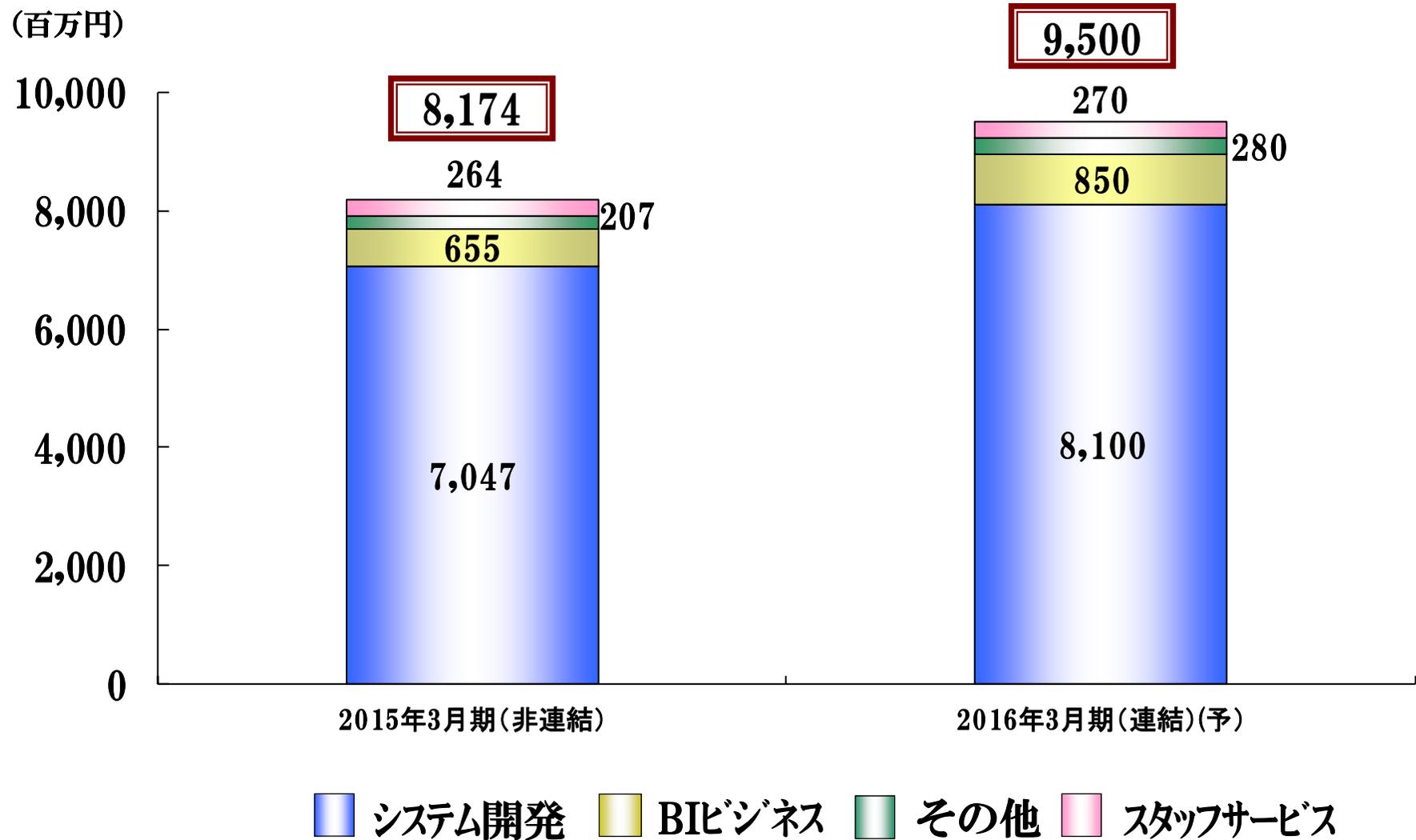


2016年3月期 決算予想の概要

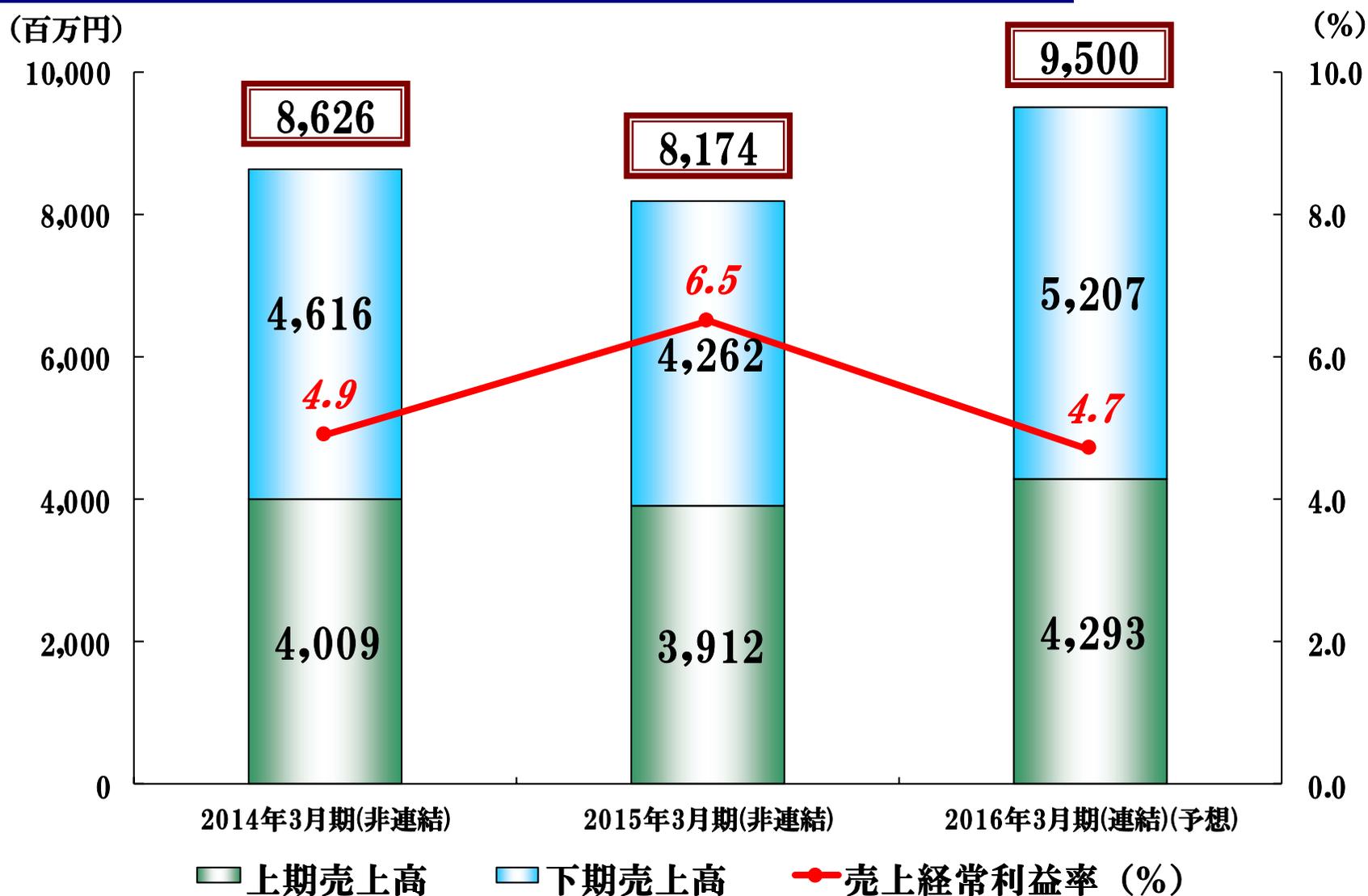
(百万円、%)

	2015年3月期		2016年3月期 (予想)					
			個別			連結		
	金額	対売上比	金額	対売上比	増減比	金額	対売上比	増減比
売上高	8,174	100.0	8,700	100.0	6.4	9,500	100.0	16.2
売上総利益	1,513	18.5	1,730	19.9	14.3	1,860	19.6	22.9
販管費	1,005	12.3	1,300	14.9	29.4	1,430	15.1	42.3
営業利益	507	6.2	430	4.9	▲15.2	430	4.5	▲15.2
経常利益	533	6.5	450	5.2	▲15.6	450	4.7	▲15.6
当期純利益	300	3.7	270	3.1	▲10.0	270	2.8	▲10.0

事業別売上高 (通期予想)



売上高、経常利益率の推移 (通期予想)



株式会社クロスユーアイエスにつきまして



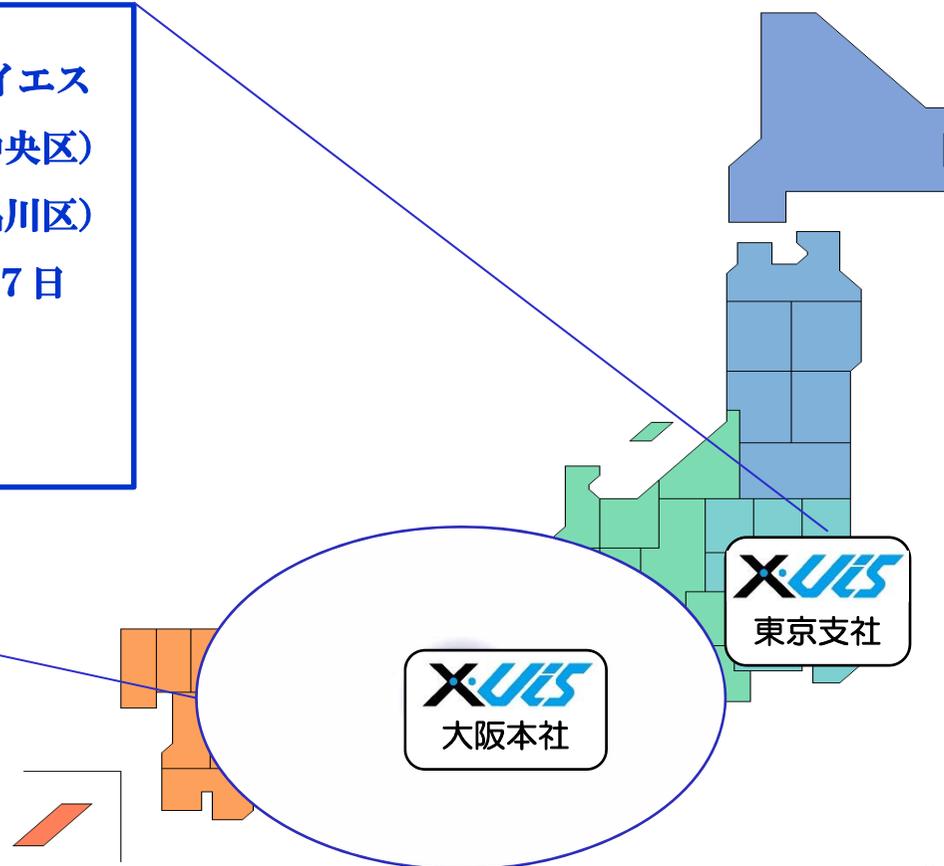
クロスユーアイエス概要

名 称 : 株式会社クロスユーアイエス
大阪本社 (大阪市中央区)
東京支社 (東京都品川区)

設 立 : 昭和 62年 1月 7日

資 本 金 : 1億円

従 業 員 : 69名



クロスユーアイエスの強味

受託開発

- ・ユニチカで培った製造業のシステム全般の開発ノウハウ

インフラサポート

- ・大規模なインフラのトータルコーディネート経験が豊富

パッケージ販売

- ・長年のパッケージ開発と販売で蓄積したノウハウ

今後の施策と取り組み

1. 利益率の向上

既存案件の利益率向上

高付加価値案件へのシフト

今後の施策と取り組み

2. 事業領域拡大と再構築

受託開発ビジネスの拡大

インフラ構築・運用ビジネスの拡大

パッケージビジネスの再構築

今後の施策と取り組み

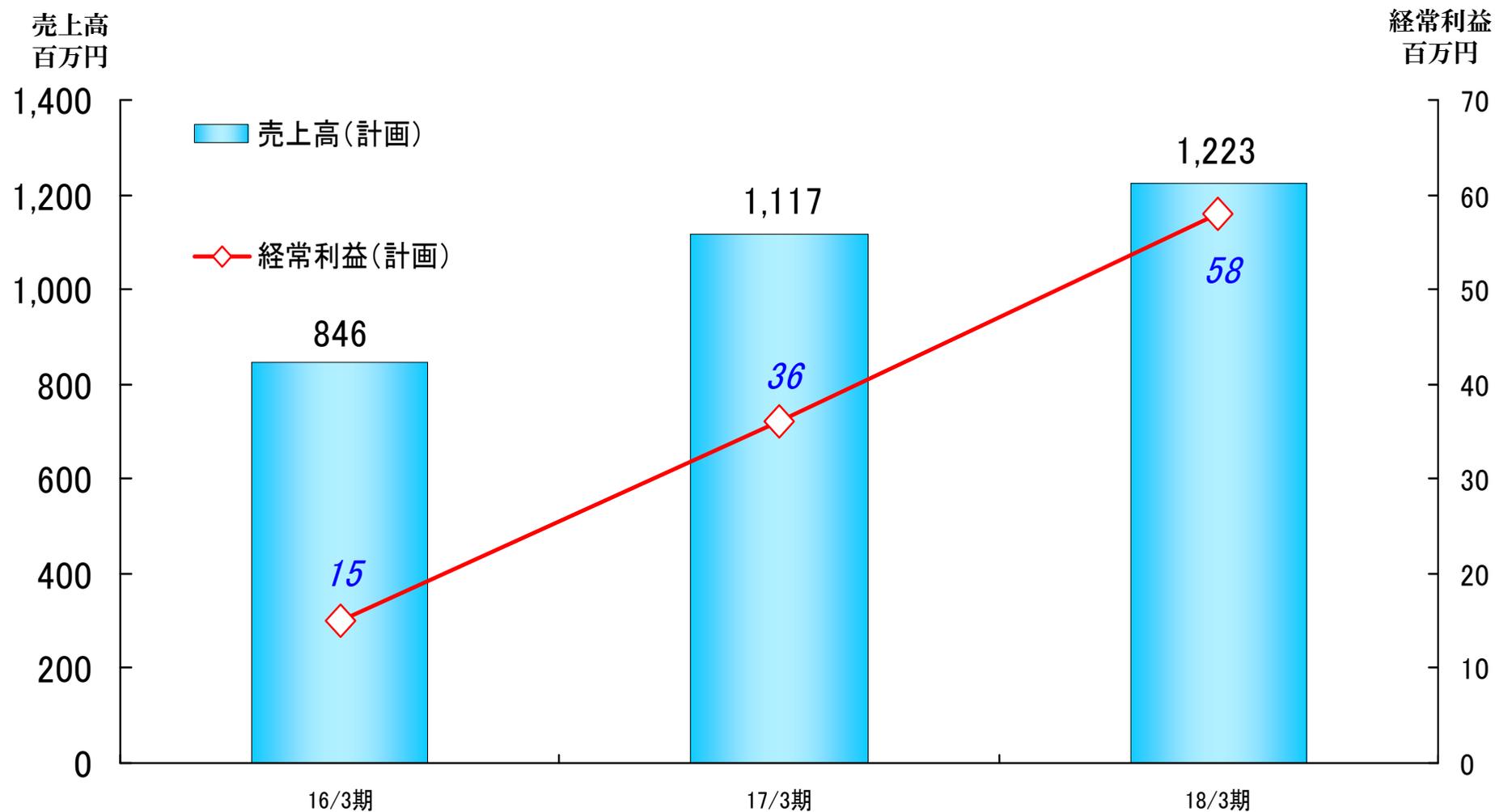
3. 高付加価値ビジネスへ転換

BI分野へのチャレンジ

インフラ構築のコンサルティング

既存パッケージのクラウドサービス化
(Data Knowledge・Web NESTEE)

事業計画



注：16/3期は第2四半期からの見込み数値となります。

中期経営計画の取り組み状況



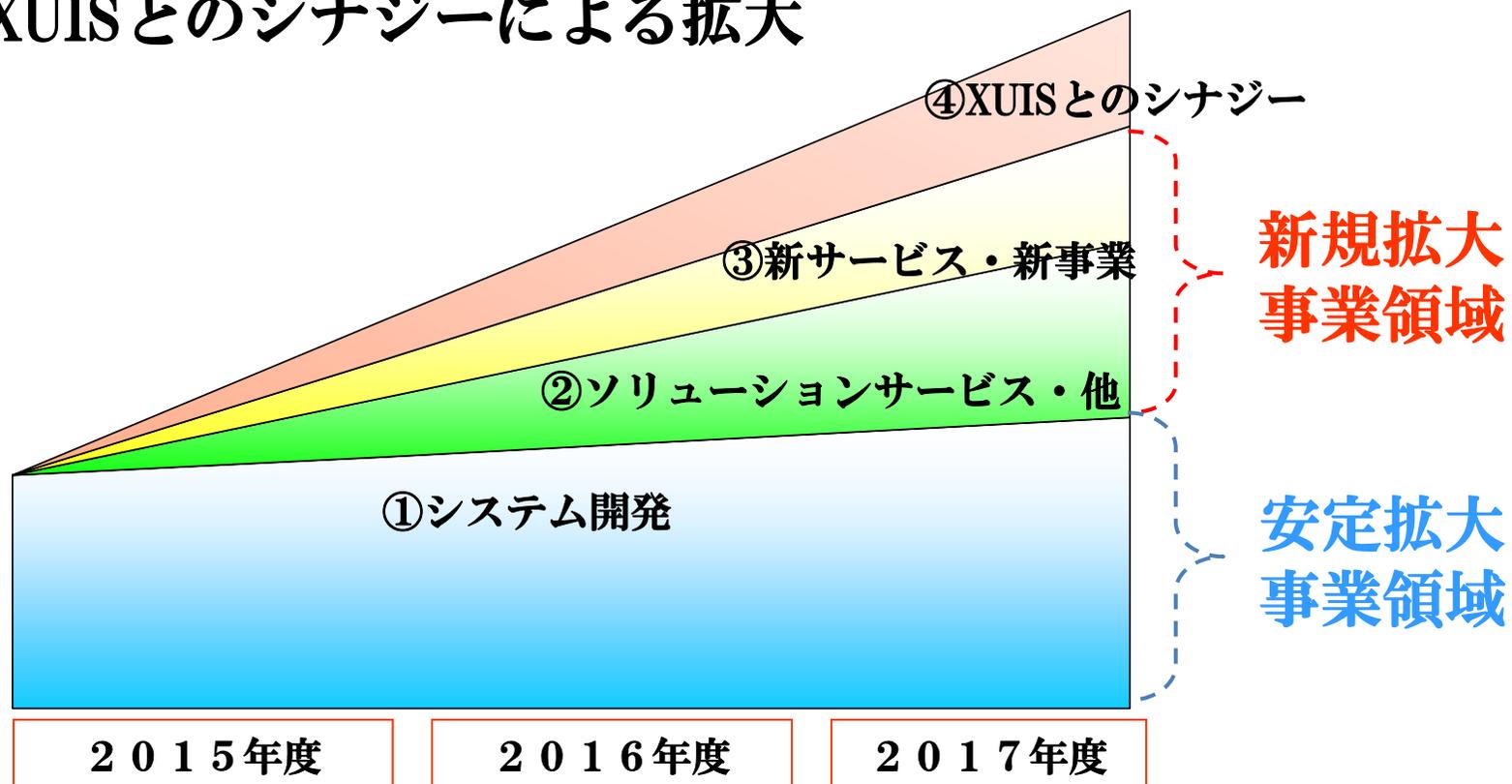
中期経営計画

Innovation Fast 2017

- Nextステージに向けて -

事業成長シナリオ

- ①システム開発ビジネスの安定拡大
- ②ソリューションサービスの比率拡大
- ③新サービス・新事業の創出
- ④XUISとのシナジーによる拡大



中期経営計画取り組み状況

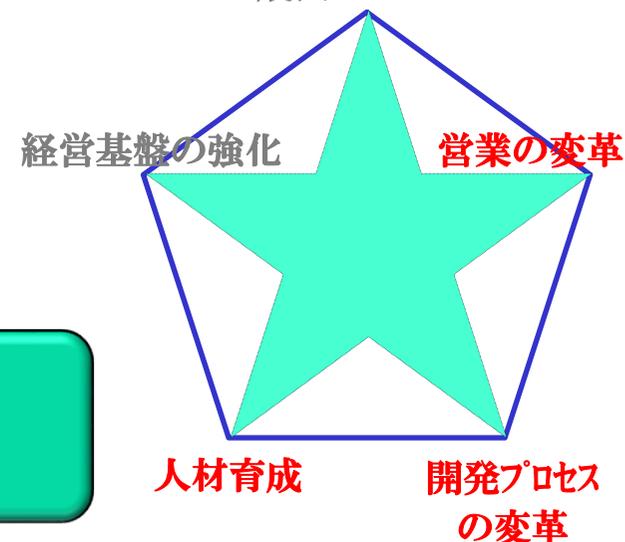
安定拡大事業領域

営業部門の機能的再編

PMP資格取得推進

CMMIレベル5達成推進

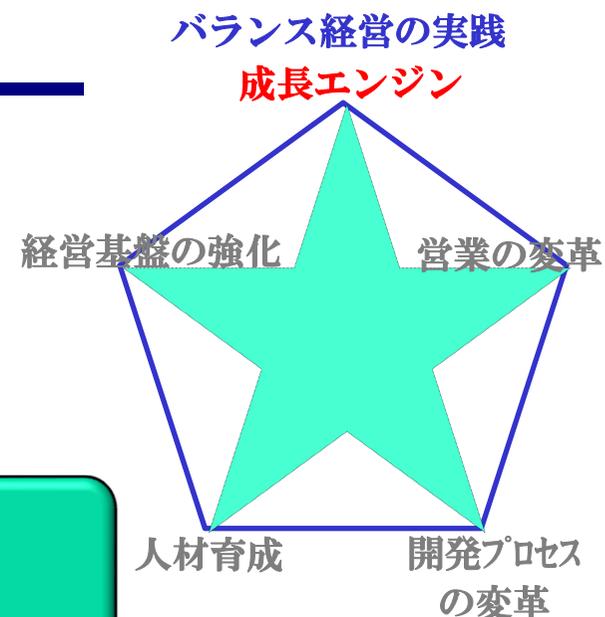
バランス経営の実践
成長エンジン



中期経営計画取り組み状況

ソリューションサービス

CC-Smartシリーズの提供開始



既存サービス

CC-Quattro

(国際ブランドソリューション)

CC-BizMate

(SaaS型勤怠管理システム)

CC-BudgetRunner

(予算管理ソリューション)

新規提供 (CC-Smartシリーズ)

CC-SmartContacts

(職員名簿アプリ)

CC-SmartPopup

(ポップアップ通知&メッセージ記録アプリ)

CC-SmartEscort

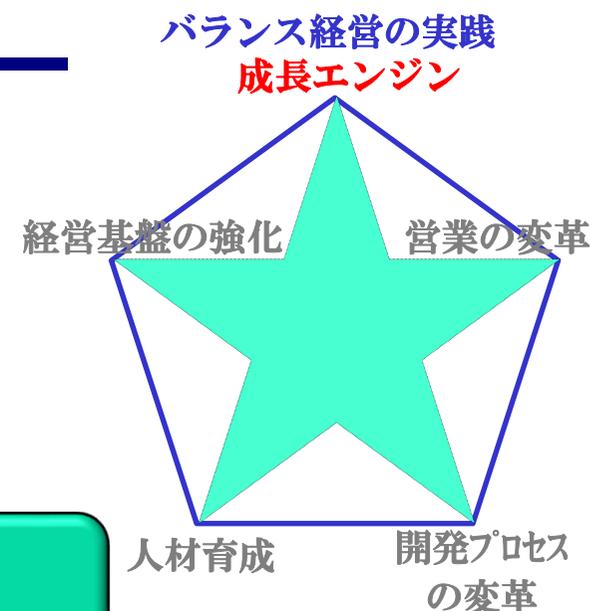
(来客受付アプリ)

中期経営計画取り組み状況

新サービス・新事業の創出

事業企画プロジェクト立上げ

アライアンスの推進

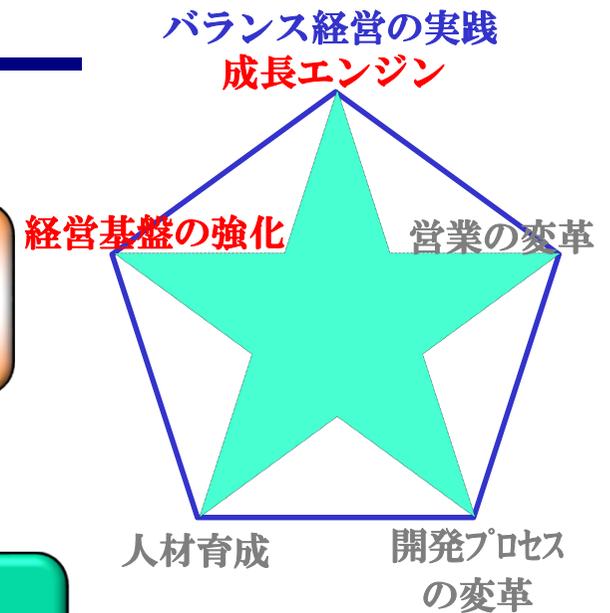


中期経営計画取り組み状況

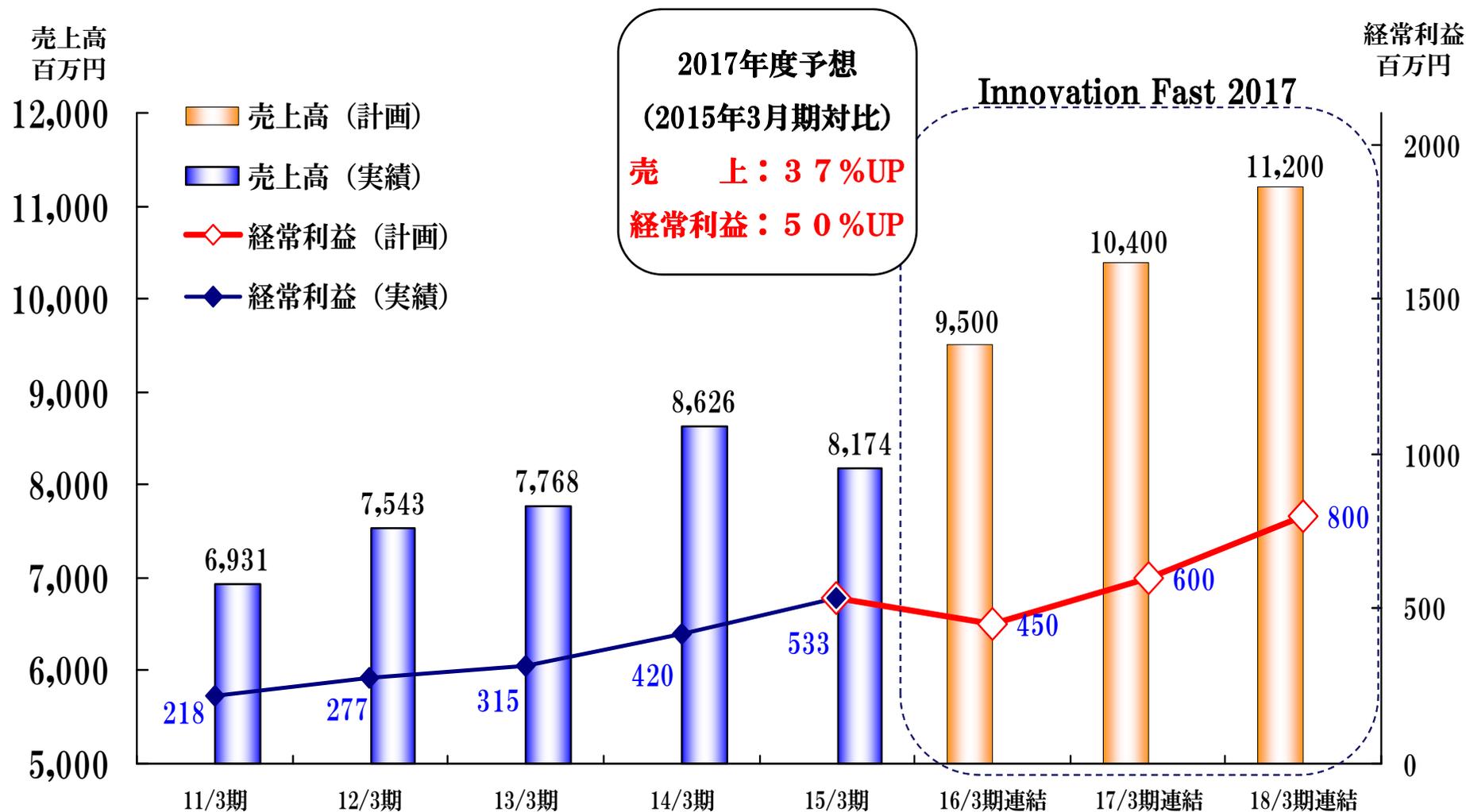
グループのシナジーと協業展開

XUISとのシナジー

M&Aの推進



新中期経営計画の業績計画



注：16/3期は第2四半期からの連結予想数値となります。

* 本資料についてのご注意

本資料は、当社の業績および今後の業績見通し、経営戦略に関する情報の提供を目的としたものであり、当社が発行する有価証券の投資勧誘を目的としたものではありません。

本資料に掲載されている将来予想に関する事項は、現時点における情報に基づき当社が判断したものであり、予想に内在する不確定要因や今後の事業運営における状況変化等により変動することがあります。

なお、いかなる目的であれ、本資料を無断で複製または転送等を行わないようお願いいたします。