
2021年3月期 第2四半期 決算説明会

株式会社クロスキャット

2020年11月20日



2021年3月期第2半期決算説明会 ハイライト

▶ 中期経営計画「Collaboration Hub 2020」トピックス

- 「成長エンジン」 (M&A、分社化の推進)
- 「営業の変革」 (デジタルシフトへの対応)

▶ 2021年3月期第2四半期決算 概要

中期経営計画「Collaboration Hub 2020」_ 重点施策

Innovation Fast 2017

Collaboration Hub 2020

- ◇ 様々なステークホルダーとの協創
- ◇ 新たな付加価値創造の実現

1

成長エンジン

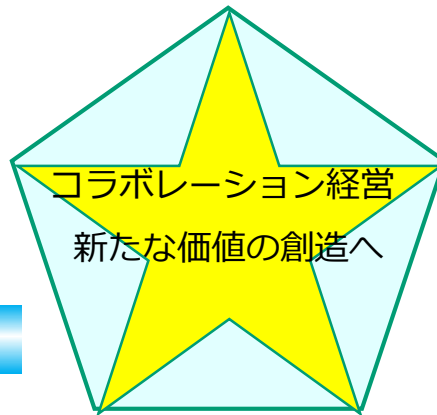
- ・ アライアンス活用による新サービスの創出
- ・ クラウド型自社製品の拡販強化
- ・ **アライアンス・M & Aの推進**

経営基盤の強化

- ・ 働き方改革による生産性向上
- ・ 事業計画に連動した体制強化

人材育成

- ・ 積極的な人材確保
- ・ 人材育成の強化



2

営業の変革

- ・ **顧客ニーズ、商談等の情報収集強化**
- ・ 選択と集中によるエンドユーザー内シェアの拡大
- ・ 顧客との信頼関係の構築強化

開発プロセスの変革

- ・ プロセス管理指標の明確化・可視化
- ・ 予算管理プロセスの強化

1

「成長エンジン」 M & A の推進

2020年11/2 株式会社クロスアクティブの子会社化

【M & A 第1号事案】
2015年3月、ユニチカ情報システム株式
会社を子会社化（現クロスユーアイエス）



『成長エンジン』の
施策としてM&Aを検討

【M&A第2号事案】
2020年9月23日
株式会社アクティブの
全株式取得

名 称：株式会社クロスアクティブ
(東京都千代田区二番町4-3)

設 立：1989年11月

資 本 金：36,400千円

従業員数：103名

【新会社名】

株式会社 クロスアクティブ

分社化の推進

2021年4/1 仙台支店の子会社化

分社化の検討

調整・推進

2020年11月4日（開示）
会社分割による子会社化

名 称：株式会社クロスリード
（宮城県仙台市青葉区花京院2-1-65）
設 立：2021年4月1日（予定）
資 本 金：1億円
従業員数：111名

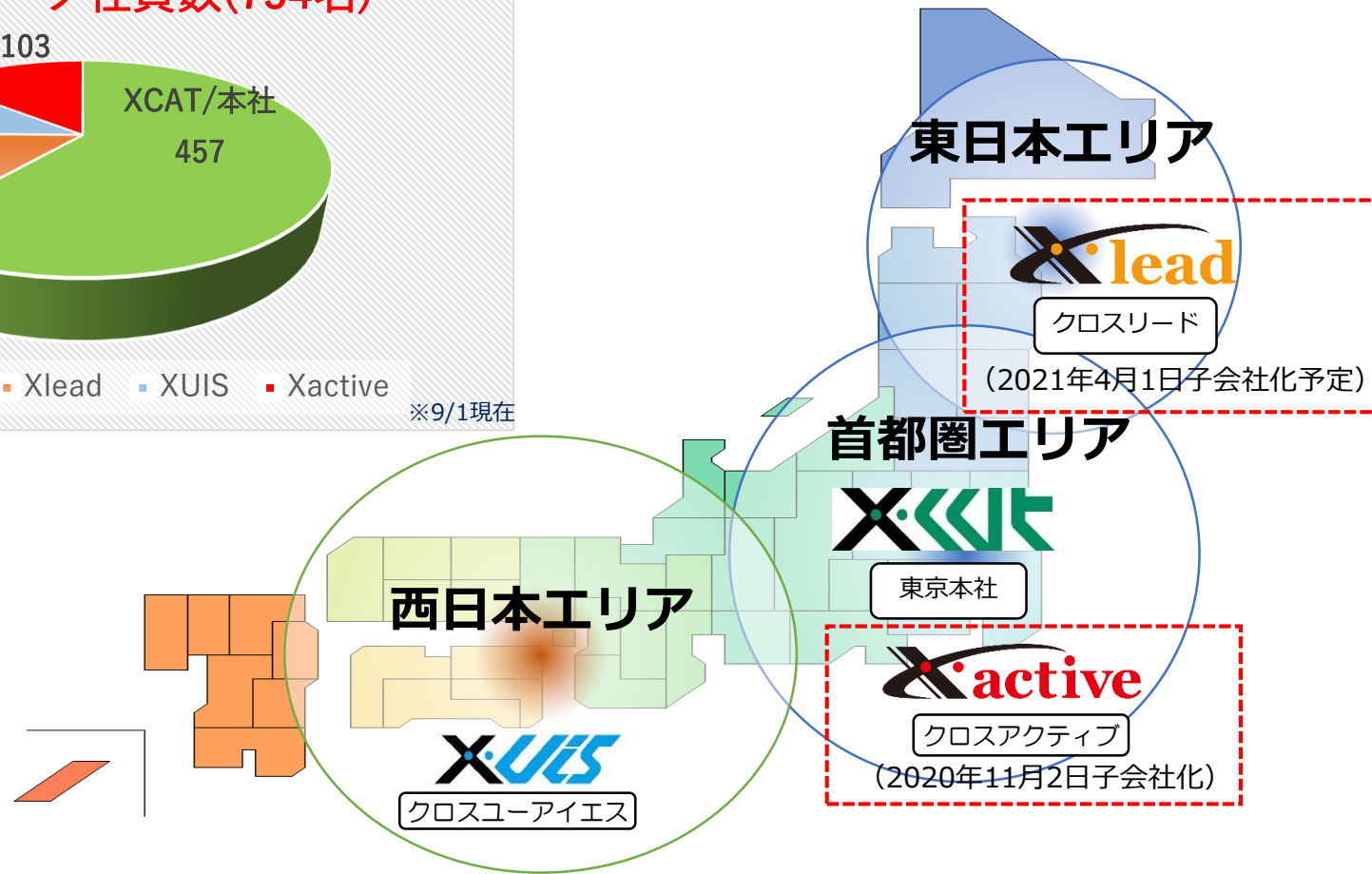
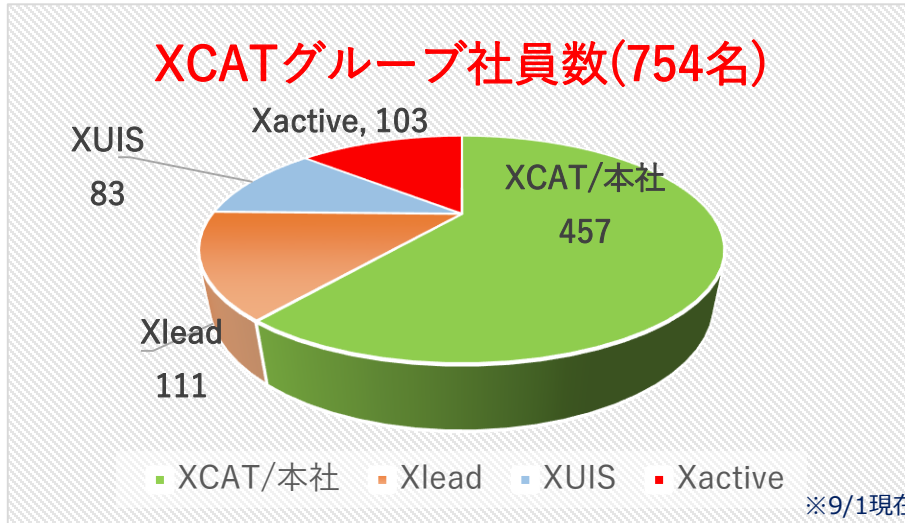
【新会社名】



lead

株式会社 クロスリード

クロスキャットグループ拠点一覧



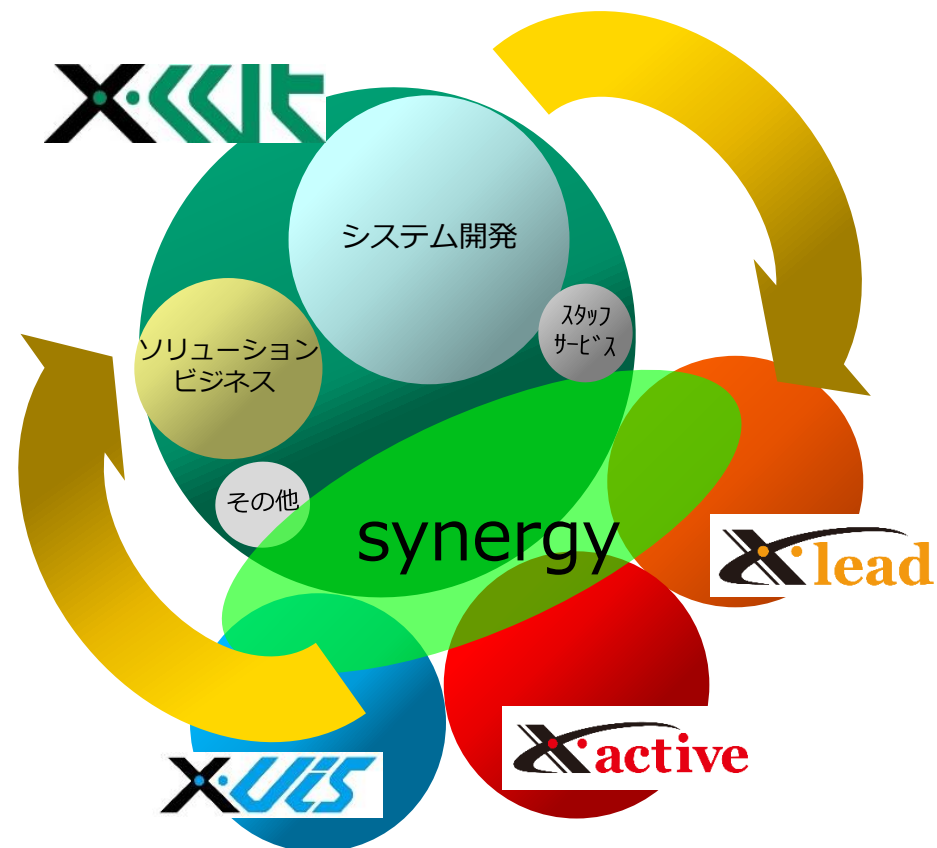
M & Aによるシナジー

事業構成と子会社とのシナジー創出

事業区分においてグループ間連携の活性化

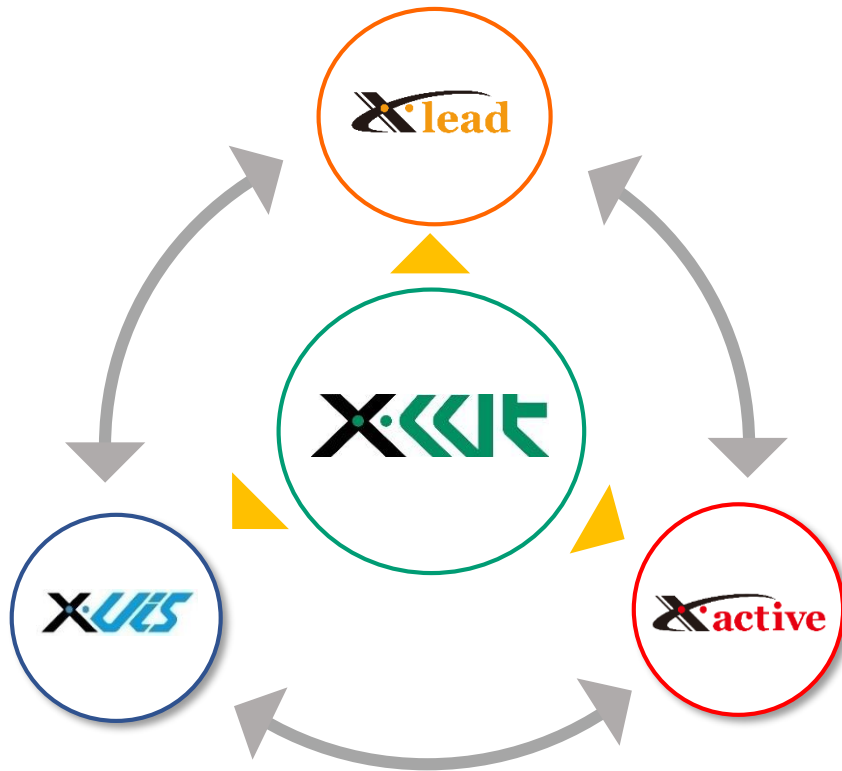
子会社とのシナジー創出

中期経営計画の重点施策を推進



重点施策の推進

▶クロスキャットグループ間のシナジーにより「中期経営計画」の重点施策を推進



営業の変革

- ▶顧客ニーズ、商談等の情報収集強化
- ▶商圏・商流の拡張
- ▶売り上げ規模の拡大

人材育成

- ▶積極的な人材獲得
- ▶技術ノウハウの相互活用

経営基盤の強化

- ▶事業計画に連動した体制強化

2

「営業の変革」顧客ニーズ、商談等の情報収集強化

▶ 新型コロナへの対応を機に、あらゆる業種業態においてデジタルシフトが加速

テレワーク

デジタル庁

GIGAスクール構想

遠隔医療

スマート決済

バーチャル展示会

スーパーシティ構想

ものづくりデジタル化

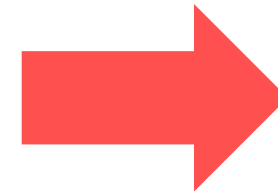
物流効率化

etc



「営業の変革」取り組み

▶ 3つの取り組みを通じて、公共分野をはじめ様々な分野の新規領域を開拓



公共

金融/保険

製造

通信

流通

その他

- 【XCATの強み】
- C M M I レベル5達成
(公共ビジネス事業部公共第1部)
 - 入札資格全省統一資格 A ランク
 - 官公庁システムの豊富な実績ノウハウ
 - プロジェクトマネジメント力
 - 高度資格保有者多数

クラウド型勤怠管理システム「CC-BizMate」全面リニューアル

人事総務の業務はもっとラクになる
 ヒューマンリソースメイト

勤怠クラウドサービス

CC・BizMate





とにかく業務が
ラクになる!



人事総務部門の
声を反映しました



もっと人事イベントに
フィットする機能を追加

- ▶ テレワーク時の業務可視化ソリューションを提供開始（2020年6月～）
- ▶ 非接触検温・AI 顔認証打刻による勤怠管理ソリューションを提供開始（2020年9月～）

2021年3月期 第2四半期 決算の概要



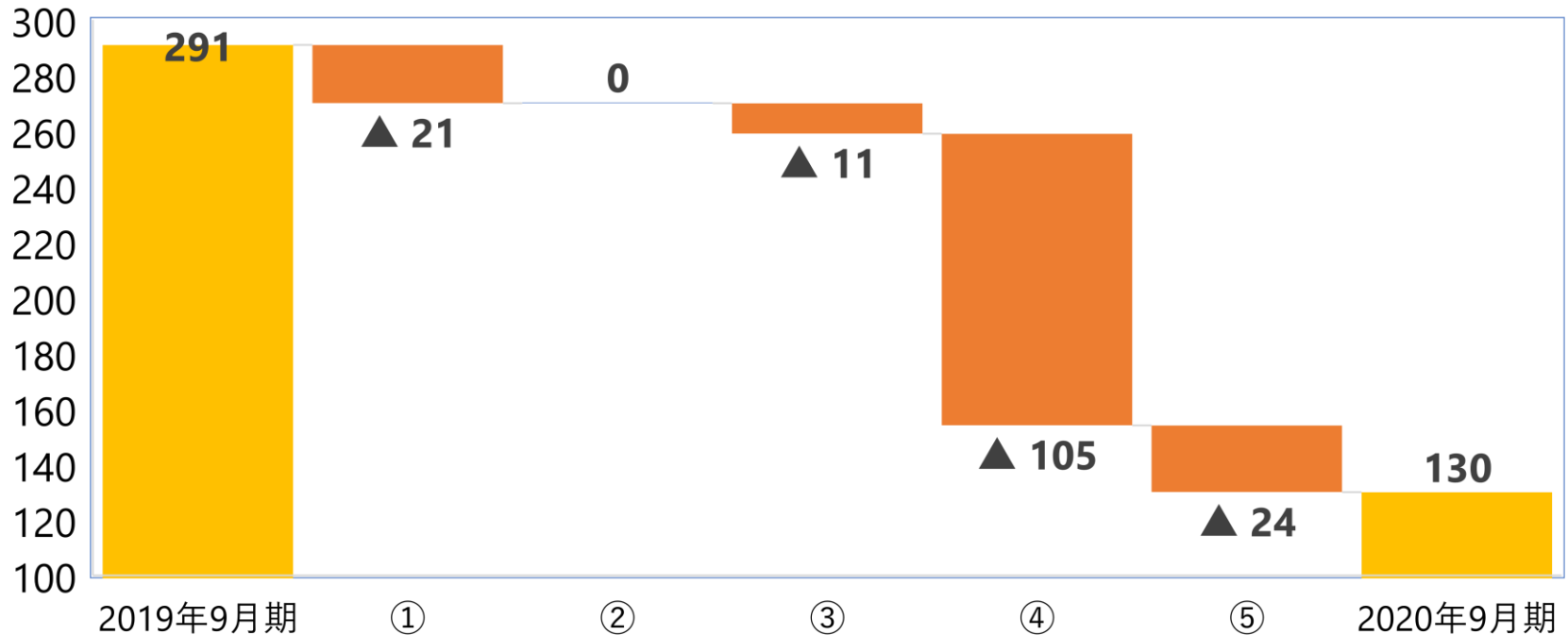
2021年3月期 第2四半期 決算の概要(連結)

(百万円、%)

	2019年9月期		2020年9月期					
	実績		期初予想		実績			
	金額	売上比	金額	売上比	金額	売上比	前期比	予想比
売上高	4,633	100.0	4,900	100.0	4,301	100.0	▲ 7.2	▲ 12.2
売上総利益	1,008	21.8	1,000	20.4	869	20.2	▲ 13.8	▲ 13.1
販管費	716	15.5	820	16.7	738	17.2	3.1	▲ 9.9
営業利益	291	6.3	200	4.1	130	3.0	▲ 55.2	▲ 34.6
経常利益	318	6.9	230	4.7	149	3.5	▲ 53.1	▲ 35.1
四半期純利益	203	4.4	145	3.0	92	2.2	▲ 54.4	▲ 36.1

営業利益の増減要因分析（対前年同期比）

(百万円)

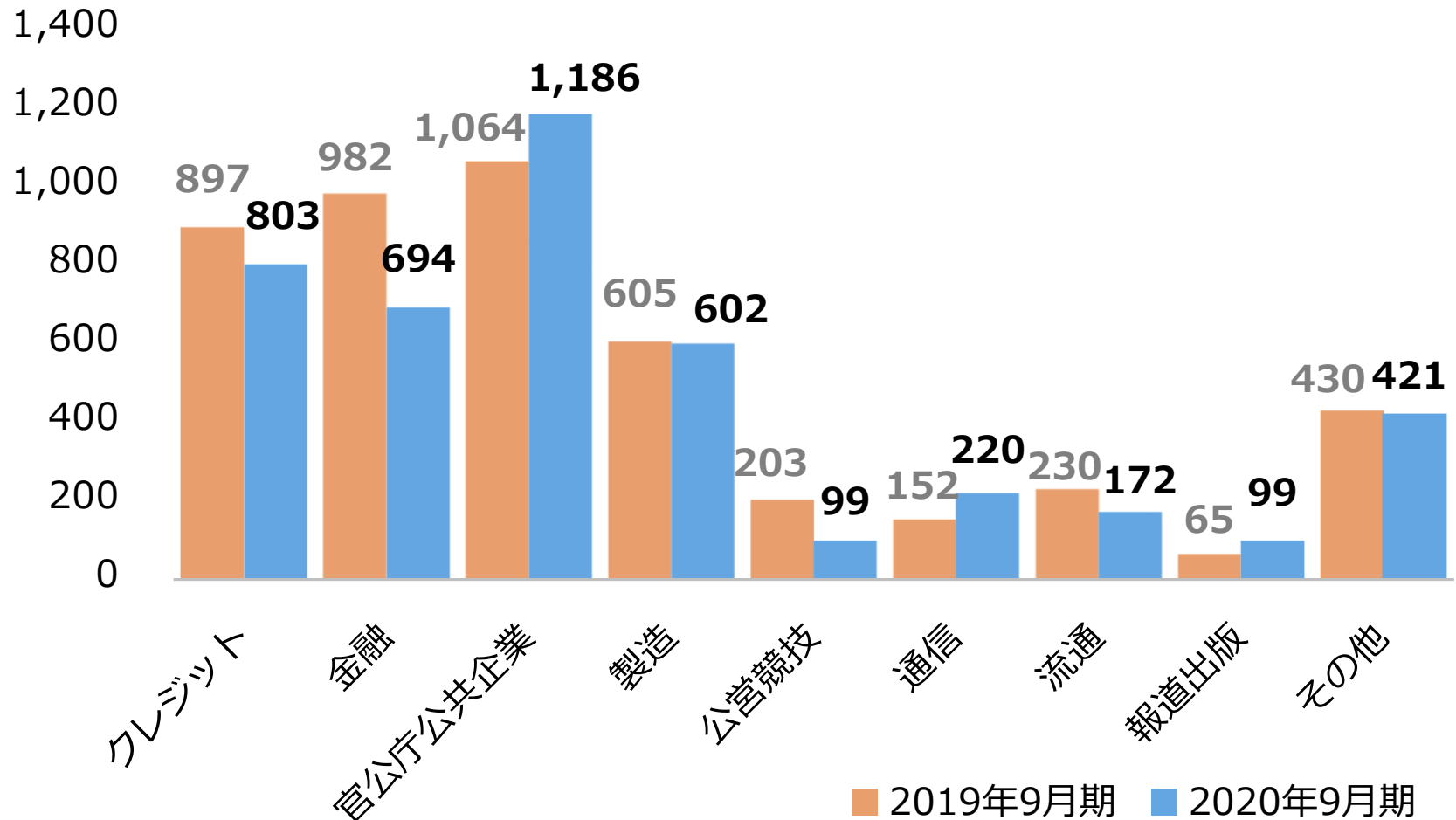


- ① 売上高減少に伴う減益 (XCAT)
- ② 不採算プロジェクト
- ③ 販管費増加 (XCAT)

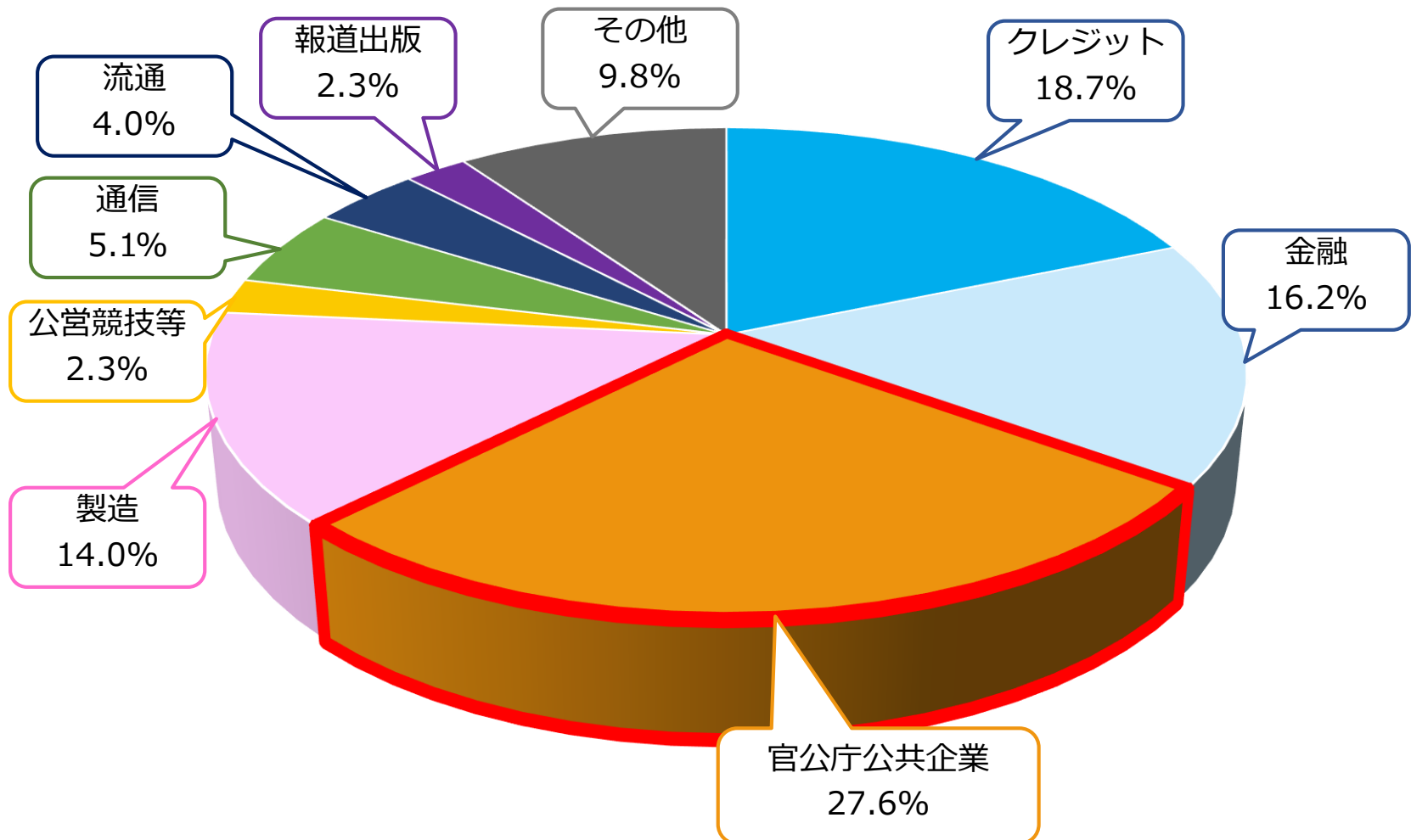
- ④ プロジェクト収支悪化 (XCAT)
- ⑤ 子会社の影響 (XUIS)

業種別売上高

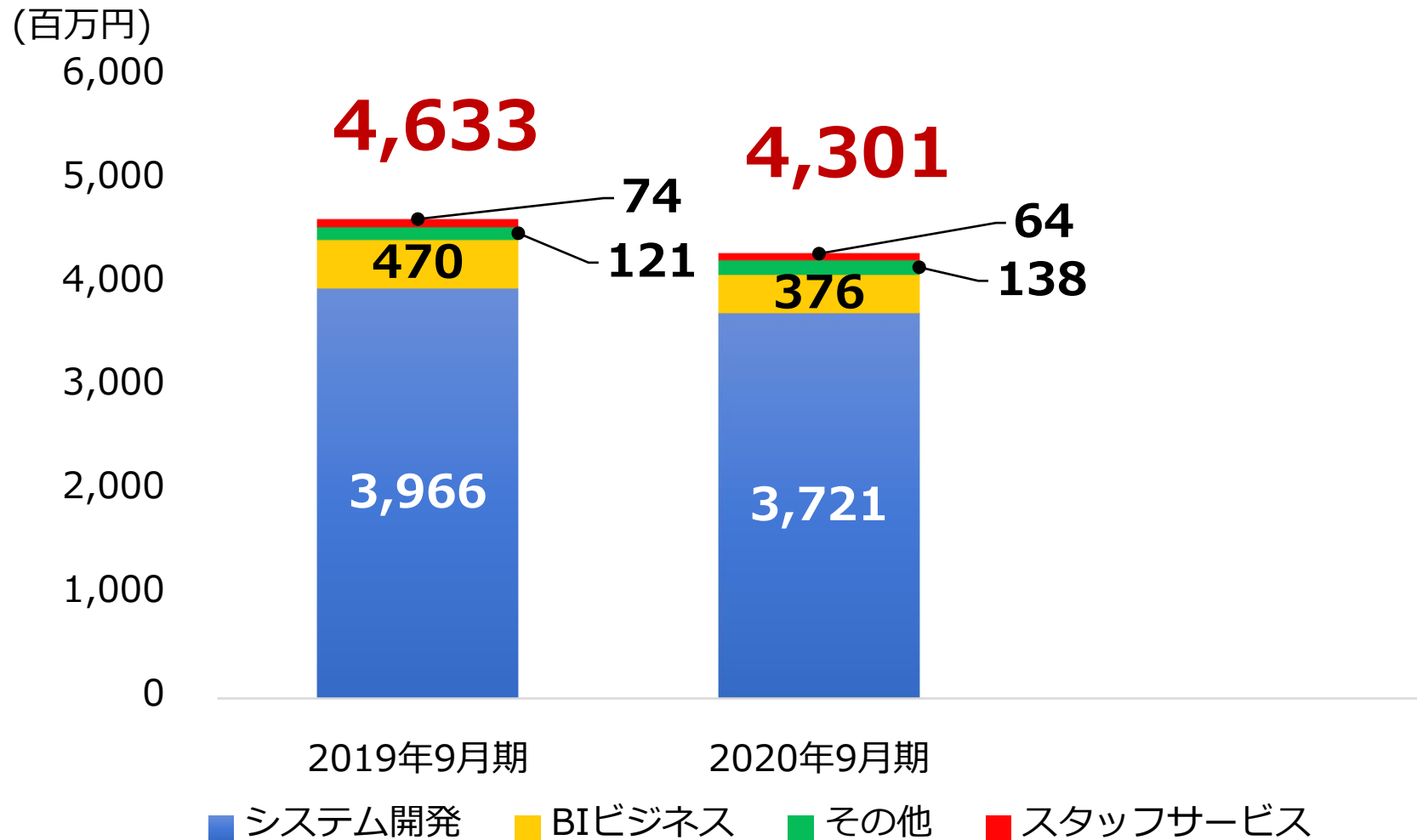
(百万円)



業種別売上高 構成比

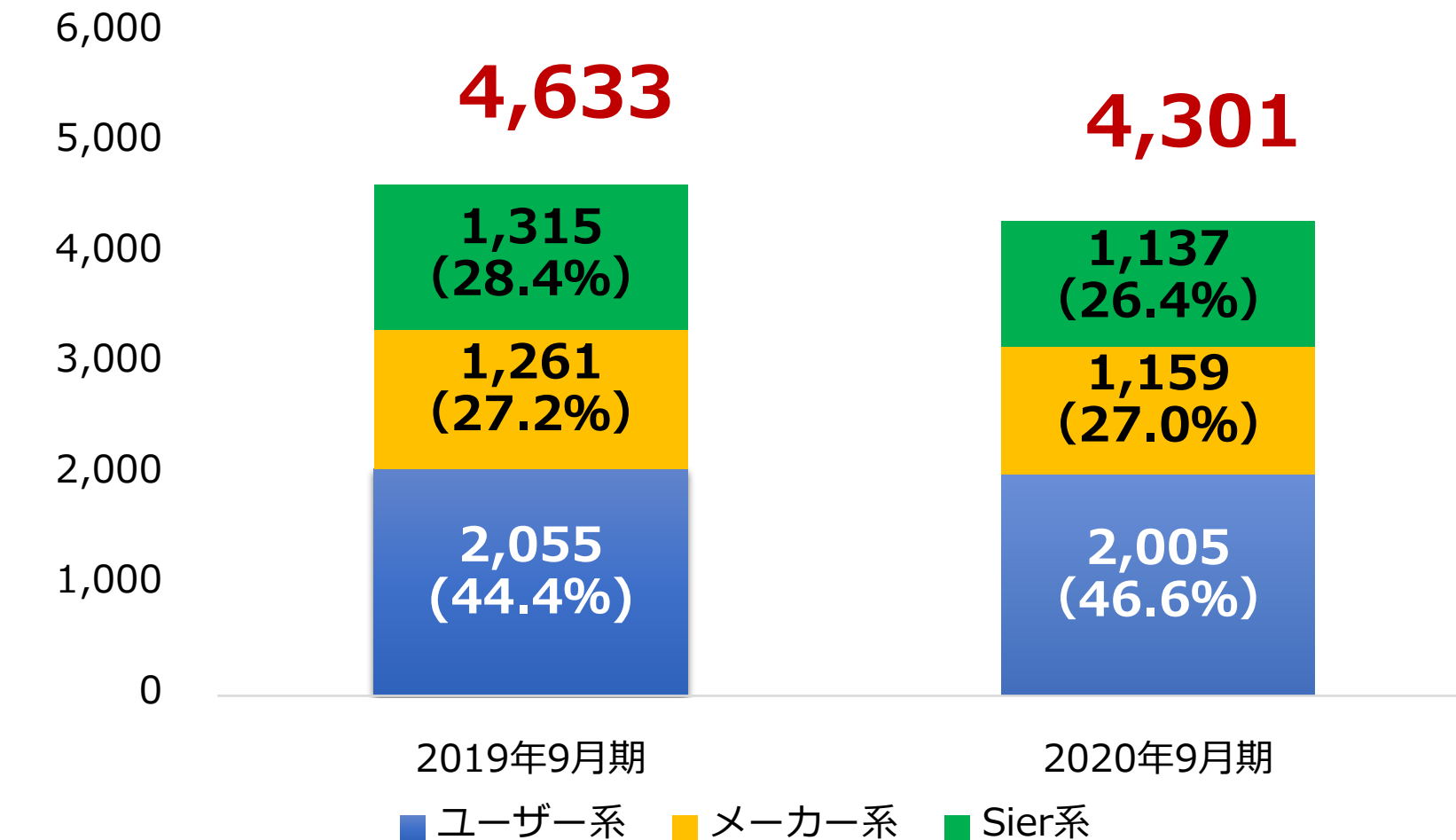


事業別売上高



契約先別売上高

(百万円)



2021年3月期の見通し

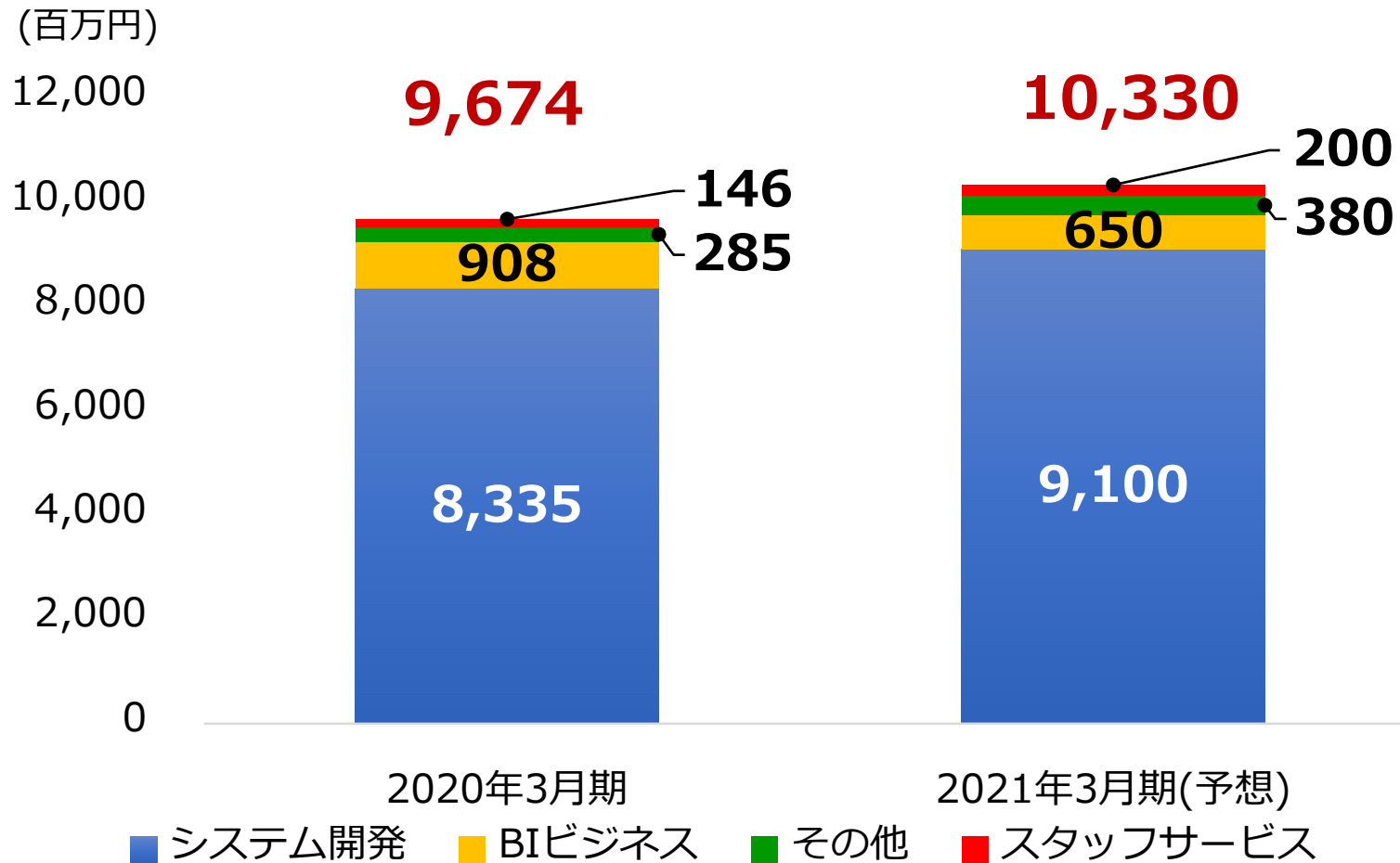


2021年3月期 業績予想（連結）

（百万円、％）

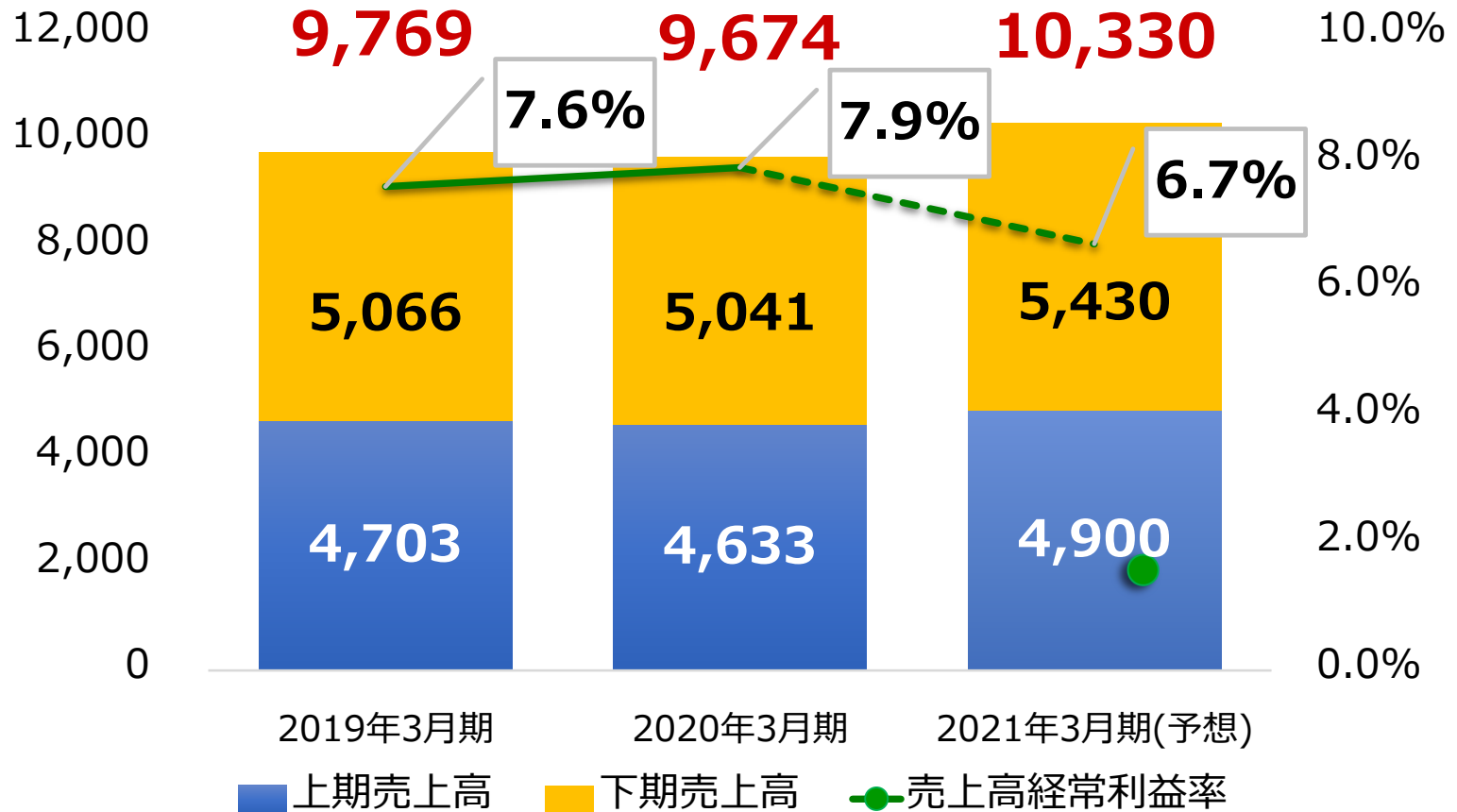
	2020年3月期		2021年3月期（予想）		
	金額	売上比	金額	売上比	増減比
売上高	9,674	100.0	10,330	100.0	6.8
売上総利益	2,118	21.9	2,220	21.5	4.8
販管費	1,396	14.4	1,570	15.2	12.4
営業利益	721	7.5	650	6.3	▲ 9.9
経常利益	762	7.9	690	6.7	▲ 9.5
当期純利益	495	5.1	434	4.2	▲ 12.4

事業別売上高（通期予想）



売上高、経常利益率の推移

(百万円)



* 本資料についてのご注意

本資料は、当社の業績および今後の業績見通し、経営戦略に関する情報の提供を目的としたものであり、当社が発行する有価証券の投資勧誘を目的としたものではありません。

本資料に掲載されている将来予想に関する事項は、現時点における情報に基づき当社が判断したものであり、予想に内在する不確定要因や今後の事業運営における状況変化等により変動することがあります。

なお、いかなる目的であれ、本資料を無断で複製または転送等を行わないようお願いいたします。